

Аналитический отчет по развитию
информационно-коммуникационных
технологий Нигерии



Краткое резюме	3
Краткий обзор страны	4
Общие экономические показатели	4
Структура Экспорта и Импорта	6
Юридический и финансовый климат	7
Законодательство, регулирующее отрасль ИКТ	7
Права интеллектуальной собственности в стране	9
Налогообложение иностранных компаний, защита инвестиций	11
Хранение и защита персональных данных	13
Трудовое законодательство	14
Свободные зоны	15
Географические кластеры	16
Поддержка импорта зарубежных ИТ решений	17
Судебная система	17
Обзор рынка ИТ продуктов и услуг в Нигерии.....	20
Общие сведения.....	20
Российские ИТ-компании, работающие в Нигерии	21
Госпрограммы	21
E-government.....	22
Кибербезопасность	24
Широкополосная фиксированная связь, включая оптоволоконную	25
Мобильная широкополосная связь.....	26
Интернет вещей, Индустрия 4.0.....	27
Искусственный интеллект	27
Блокчейн, кроме FINTECH.....	27
Ритейл и логистика	28
Fintech	29
«Умный» транспорт и системы геопозиционирования.....	30
Цифровая медицина	30
«Умный» город	31
Цифровизация образования	32
«Умное» сельское хозяйство	33
Локально ориентированные и экспортно ориентированные поставщики ИТ-решений	34
SWOT-анализ локального рынка.....	34
Возможные рыночные ниши, партнёры и клиенты российских компаний	36

Потенциальные рыночные ниши российских разработок.....	36
Потенциальные партнеры для российских компаний	36
Национальные операторы и крупные компании, включая государственные	36
Частные компании-разработчики	37
Дистрибьюторы и интеграторы	38
Потенциальные клиенты для российских компаний.....	39
Некоммерческие, общественные и исследовательские организации.....	40
Возможные стратегии вывода ИТ-решений на рынок	40
Основные стратегии, используемые значимыми на рынке компаниями .	40
Импорт в страну через дистрибьютора	40
Открытие представительства	40
Создание филиала	41
Открытие дочерней компании	41
Участие в тендерах.....	44
Выставки и конференции	44
Отраслевые издания	45
Полезные интернет-ресурсы относительно ИКТ и бизнеса	46
Особенности деловой практики и делового этикета	47
ПРАЗДНИКИ 2021 (ДАТЫ НЕКОТОРЫХ ПРАЗДНИКОВ ОТ ГОДА К ГОДУ ИЗМЕНЯЮТСЯ):	48

Федеративная Республика Нигерия – самая крупная по численности населения страна африканского континента. Принадлежит к числу 10-ти наиболее населённых государств мира (7 место). Несмотря на наличие больших запасов нефти, Нигерия сталкивается с проблемами из-за недостаточного энергоснабжения, отсутствия инфраструктуры, задержек в проведении законодательных реформ, неэффективной системы регистрации собственности, ограничительной торговой политики, непоследовательной нормативной базы, медленной и неэффективной судебной системы, ненадёжных механизмов разрешения споров и повсеместной коррупции.

В ноябре 2019 года Правительство Нигерии запустило Национальную политику и стратегию цифровой экономики (2020-2030 годы) (NDEPS), нацеленную на изменение положения нигерийской экономики, чтобы воспользоваться многочисленными возможностями, которые предоставляют цифровые технологии, и диверсифицировать экономику, избавившись от зависимости от нефтегазового сектора.

Для решения экономических проблем, связанных с пандемией, федеральное правительство Нигерии в июле 2020 года утвердило План обеспечения экономической устойчивости Нигерии на сумму 5,9 млрд USD (примерно 1% ВВП), предназначенный для стимулирования и диверсификации экономики, сохранения и создания рабочих мест, и расширения защиты самых бедных слоёв населения. План восстановления включает инвестиции в чистую энергетику, сельское хозяйство и инфраструктуру.

10-го февраля 2021 г. Федеральный исполнительный совет страны одобрил строительство первого Национального парка ИКТ. Парк является первым в своём роде благодаря своему характеру, деятельности и современному оборудованию. В парке также разместятся Национальный выставочный центр ИКТ.

Национальный парк ИКТ будет структурно входить в Национальный центр цифровых инноваций и предпринимательства (NDIEC) и будет служить центром разработки национальной политики в области ИКТ, исследований и разработок.

Исходя из того, какие направления развития ИКТ поддерживаются властями Нигерии и имеют финансирование, можно заключить, что основными областями для продаж российских ИКТ-разработок в Нигерии являются:

- ▶ решения для создания сетей широкополосного доступа;
- ▶ цифровые двойники и иные технологии Индустрии 4.0;
- ▶ разработки в области ИИ;
- ▶ цифровые решения для АПК;
- ▶ геоинформационные системы;
- ▶ цифровые решения для нефтегазовой области;
- ▶ цифровая медицина;
- ▶ цифровое образование.

ОБЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

В Отчёте о глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума за 2019 год Нигерия занимает 16-е место из 141 стран мира. ВВП на душу населения Нигерии в текущих ценах по оценке The World Bank составляет 2229 USD. В рейтинге «лёгкости» ведения бизнеса 2020 Мирового банка Нигерия занимает 131-е место. Государственный долг Нигерии в 2019 году составил 34.98% ВВП. Дефицит бюджета Нигерии составил 6.74% ВВП, инфляция в 2019 году составила в среднем 11.4%.

Федеративная Республика Нигерия – самая крупная по численности населения страна африканского континента. Принадлежит к числу 10-ти наиболее населённых государств мира (7 место). Высокая плотность населения характерна для юго-восточных штатов. С 1996 г. страна разделена на 36 штатов и федеральный столичный округ Абуджа (создан в 1979 г., в декабре 1991 г. в г. Абуджа из г. Лагос была переведена столица государства). С начала 21 века в Нигерии наблюдается значительный экономический рост, достигший пика в 2014 г., когда ВВП на душу населения составил 3222 USD. Однако после 2014 г. страна вступила в глубокую рецессию с резким сокращением ВВП, поскольку произошло заметное падение цен на сырую нефть.

Нигерия сильно зависит от нефти как основного источника валютных поступлений и государственных доходов (1) - на сырую нефть приходится около 10% ВВП страны, 70% государственных доходов и более 83% общих экспортных поступлений страны. Страна также стала одним из ведущих экспортеров сжиженного природного газа, на который приходится дополнительно 15,5% экспорта. В настоящее время правительство наращивает усилия по развитию добычи и созданию инфраструктуры транспортировки газа.

Нигерия является одной из ведущих стран-производителей нефти в мире, восьмым крупнейшим экспортёром по получаемому от нефти доходу и имеет одни из основных запасов нефти в мире - её запасы нефти оцениваются примерно в 35 миллиардов баррелей. Однако нормативные ограничения и риски безопасности ограничили новые инвестиции в нефть и природный газ, и добыча нефти в Нигерии ежегодно сокращалась с 2012 года до некоторого восстановления в 2017 году.

Взгляд на экспортные рынки Нигерии показывает, что в период с 2018 по 2019 год нефтегазовый сектор испытал падение. В 2020 году добыча нефти снизилась из-за воздействия COVID-19 и связанного с ним снижения спроса, что также привело к падению цен. Ограничения на передвижения, введённые для предупреждения распространения коронавируса, превратили нефтяной сектор в одну из наиболее пострадавших отраслей.

Кроме нефти и газа в стране осуществляется добыча оловянной руды и угля для бытовых нужд. Другие природные ресурсы Нигерии включают железную руду, известняк, ниобий, свинец, цинк и пахотные земли. Около 22% ВВП страны обеспечивает сельское хозяйство, используя 42% от имеющихся пахотных земель.

В Нигерии реализуется ряд государственных программ стимулирования экономики, в том числе по либерализации внутризональной торговли с введением единых тарифных ставок, развитию сельского хозяйства, промышленности, трансграничной транспортной и энергетической инфраструктуры. При этом диверсификация экономики и высокие темпы роста пока не привели к значительному снижению уровня бедности - более 62% из 170 миллионов человек Нигерии живут в крайней бедности. Несмотря на наличие больших запасов нефти, Нигерия сталкивается с проблемами из-за недостаточного энергоснабжения, отсутствия инфраструктуры, задержек в проведении законодательных реформ, неэффективной системы регистрации собственности, ограничительной торговой политики,

непоследовательной нормативной базы, медленной и неэффективной судебной системы, ненадёжных механизмов разрешения споров и повсеместной коррупции.

В 2021 году министр финансов Нигерии Зайнаб Ахмед заявила, что из-за роста цен на нефть бюджетные перспективы страны заметно улучшились. Текущий уровень мировых цен существенно выше того уровня, который правительство Нигерии прогнозировало на текущий год (40 USD за баррель). Однако восстановление нефтяных цен тут же создало для нигерийских властей новую проблему: при нынешнем их значении становится крайне сложно реализовать анонсированные в прошлом году планы отменить дорого обходящиеся бюджету топливные субсидии. Горючее и другие товары первой необходимости в Нигерии дорожают на глазах, а уровень безработицы между тем достиг 33%. «Мы рекомендовали отменить регулирование цен на бензин. Но у нас тупик с рабочей силой», - признала министр финансов Нигерии, назвав рост цен на нефть «палкой о двух концах». Сейчас государственная нефтяная компания NNPC ведет переговоры с профсоюзами, чтобы найти способ отпустить цены на бензин, не нанеся чрезмерного ущерба беднейшему населению.

На экспорт нефти Нигерии могут повлиять события на Ближнем Востоке. Торговая напряжённость между США и Китаем может ослабить глобальный рост и снизить спрос на продукцию Нигерии, включая нефть. А не нефтяной рост останется вялым, что является отражением политики, ориентированной на внутренний рынок, и неопределенности регулирования валютного курса. Продолжительное закрытие границ Нигерией для пресечения контрабанды может повлиять на торговлю с другими странами Западной Африки и поднять цены на импортируемые продукты, особенно на рис. Эти риски подчёркивают необходимость ускорения структурных реформ для содействия экономической диверсификации и индустриализации, чтобы минимизировать уязвимость перед внешними воздействиями. Рост государственного долга и связанных с ним затрат на финансирование может создать финансовые риски, если предлагаемые корректировки не будут реализованы.

Избранный в марте 2015 года Президент Бухари объявил о планах повышения прозрачности, диверсификации экономики и снижения её зависимости от нефти, улучшения налогово-бюджетного управления и защиту национальной валюты - найры - от дальнейшей девальвации. В борьбе с коррупцией удалось добиться определенных успехов, например, путем внедрения единого казначейского счета, который позволяет правительству лучше управлять своими ресурсами. Правительство также работает над укреплением партнерских отношений между государственным и частным секторами в сфере дорог, сельского хозяйства и энергетики. Однако в ряде случаев предпринятые действия привели к чрезмерному протекционизму.

Крупнейший сектор экономики, на который приходится около 50% общего ВВП - это услуги. Одним из наиболее быстрорастущих сегментов в сфере услуг являются ИКТ, на которые в совокупности приходится около 10% от общего объема производства. Сельское хозяйство, которое в прошлом было крупнейшим сектором, сейчас составляет около 23% ВВП и в нём занято 34,7% рабочей силы.

Сырая нефть и природный газ составляют 11% от общего ВВП, будучи основными экспортными товарами. На промышленность и строительство приходится 16% ВВП.

По данным Национального статистического бюро Нигерии экономика страны в четвертом квартале 2020 года выросла на 0,1% в годовом исчислении после сокращения на 3,6% в третьем, что свидетельствует о возможном начале выхода экономики из спада, вызванного Covid-19. Это первый положительный квартальный рост за последние три квартала, отражающий постепенное возвращение экономической активности как результат ослабления ограничений на передвижение и возобновление местной и международной коммерческой деятельности. Не нефтяной сектор вырос на 1,7% после падения на 2,5% в 3 квартале, чему способствовал рост в сфере телекоммуникаций и информационных услуг (17,6% против

17,4%). Другой важный вклад в восстановление экономики внесли сельское хозяйство (3,4% против 1,4%) и недвижимость (2,8% против -13,4%). Между тем, нефтяной сектор упал на 19,8% на фоне снижения добычи сырой нефти (1,56 млн баррелей в день, по сравнению с 1,67 млн баррелей в 3 квартале и 2 млн баррелей годом ранее).

В 2020 году в результате воздействия COVID-19 экономика сократилась на 1,9% по сравнению с ростом на 2,3% в 2019 году. Уровень безработицы в Нигерии увеличился до 33,30% в четвертом квартале 2020 года с 27,10% во втором квартале 2020 года. Следует учитывать, что нигерийские источники признают безработным человека, если он не работал или работала менее 20 часов в неделю. Согласно международной методологии, уровень безработицы в Нигерии составляет около 12%. В 2019 году законом установлен минимальный размер оплаты труда в 30 тысяч найр (около 77 USD).

Уровень инфляции в Нигерии подскочил до 17,33% в феврале 2021 года, это самое высокое значение с февраля 2017 года, с 16,47% в январе и по сравнению с рыночными прогнозами в 17,27%. Продовольственная инфляция превысила 21,79%, это самый высокий показатель с октября 2005 года, а транспортная инфляция выросла на 14,1%. Данные по ИПЦ (Индекс потребительских цен) показывают, что инфляция в стране продолжает расти. В последние месяцы индекс достиг 361 пункта. В связи с этим министр финансов заявил в конце февраля, что страна планирует снизить импортные пошлины на с/х технику и общественный транспорт, чтобы сократить транспортные расходы и снизить цены на продукты питания.

Государственный долг Нигерии увеличился до 34,98% ВВП в 2020 году с 29,10% в 2019 году.

У Нигерии есть много возможностей для преобразования своей экономики, особенно в сфере переработки сельскохозяйственной продукции. Специальные зоны переработки могут способствовать развитию агропромышленного комплекса и повышению уровня занятости. Но отсутствие гарантий безопасности для ведения бизнеса может отпугнуть иностранных инвесторов, ослабить внутреннюю экономику и в конечном итоге ухудшить перспективы экономического роста. Высокая безработица может создать социальную напряженность.

Для решения экономических проблем, связанных с пандемией, федеральное правительство Нигерии в июле 2020 года утвердило План обеспечения экономической устойчивости Нигерии на сумму 5,9 млрд USD (примерно 1% ВВП), предназначенный для стимулирования и диверсификации экономики, сохранения и создания рабочих мест, и расширения защиты самых бедных слоев населения.

План восстановления включает инвестиции в чистую энергетику, сельское хозяйство и инфраструктуру. Самая примечательная часть «зеленых» расходов - это выделение 619 млн USD на проект Solar Homes Systems, который поможет установить солнечные домашние системы для до 5 миллионов домашних хозяйств, обслуживая около 25 миллионов человек, которые в настоящее время не подключены к национальной сети. Он также предоставляет денежные стимулы для частных установщиков солнечных батарей и направлен на создание большего количества рабочих мест в «солнечной» отрасли. Это один из крупнейших на сегодняшний день проектов в области возобновляемых источников энергии в странах со средним или низким уровнем доходов, который направлен на расширение доступа к энергии.

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА И ИМПОРТА

Доля торговли в ВВП Нигерии составляет 34%. Нигерия занимает 48-е место среди 50 крупнейших мировых экспортёров, в рейтинге импортёров отсутствует.

10 крупнейших экспортных товаров Нигерии (2):

1. Минеральное топливо, включая нефть: 46,7 млрд USD (87,1% от общего объема экспорта)
2. Корабли, катера: 3,2 млрд USD (5,9%)

3. Прочие недрагоценные металлы: 2,1 млрд USD (3,9%)
4. Какао: 311,1 млн USD (0,6%)
5. Масличные семена: 299,7 млн USD (0,6%)
6. Удобрения: 151,7 млн USD (0,3%)
7. Фрукты, орехи: 113,4 млн USD (0,2%)
8. Табак, промышленные заменители: 103,7 млн USD (0,2%)
9. Необработанные шкуры, кожа: 75,3 млн USD (0,1%)
10. Самолёты, космические аппараты: 69,8 млн USD (0,1%)

10 крупнейших импортных товаров Нигерии (3):

1. Электрические машины, оборудование: 9 млрд USD (18,9% от общего объема импорта).
2. Минеральное топливо, включая нефть: 7,4 млрд USD (15,6%)
3. Транспортные средства: 5,6 млрд USD (11,9%)
4. Электрическое оборудование, включая компьютеры: 3,7 млрд USD (7,9%)
5. Оптическое, техническое и медицинское оборудование: 3,4 млрд USD (7,1%)
6. Пластмасса, пластмассовые изделия: 1,5 млрд USD (3,2%)
7. Стекло: 1,5 млрд USD (3,2%)
8. Фармацевтика: 1,5 млрд USD (3,1%)
9. Зерно, злаки: 1,3 млрд USD (2,8%)
10. Изделия из железа и стали: 1 млрд USD (2,1%)

Основные торговые партнёры Нигерии:

Импортеры (экспорт в них из Нигерии):

- Индия с долей 15,4% (8,26 млрд USD)
- Испания - 9,91% (5,31 млрд USD)
- Нидерланды - 9,07% (4,86 млрд USD)
- Гана - 7,46% (4 млрд USD)
- Франция - 6,62% (3,55 млрд USD)
- ЮАР - 5,87% (3,15 млрд USD)
- США - 5,26% (2,82 млрд USD)
- Италия - 3,96% (2,12 млрд USD)
- Китай - 3,1% (1,66 млрд USD)
- Индонезия - 2,75% (1,47 млрд USD)

Экспортеры (импорт из них в Нигерию):

- Китай с долей 25% (12 млрд USD)
- Индия - 12% (5,7 млрд USD)
- США - 9,87% (4,67 млрд USD)
- Нидерланды - 7,37% (3,49 млрд USD)
- Бельгия - 5,01% (2,37 млрд USD)
- Свазиленд - 3,28% (1,55 млрд USD)
- Германия - 3,07% (1,45 млрд USD)
- Соединённое Королевство - 2,83% (1,34 млрд USD)
- Объединённые Арабские Эмираты - 2,53% (1,19 млрд USD)
- Корея - 2,14% (1,01 млрд USD)

ЮРИДИЧЕСКИЙ И ФИНАНСОВЫЙ КЛИМАТ

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО, РЕГУЛИРУЮЩЕЕ ОТРАСЛЬ ИКТ

Сектор связи Нигерии в основном регулируется [Законом о связи Нигерии](#) (NSA) и [Законом о беспроводной телеграфии](#) (WTA). NSA учредило Комиссию по связи Нигерии (NCC), на которую возложена ответственность за регулирование сектора связи. Министр связи и цифровой экономики в рамках NSA отвечает за формирование, определение и мониторинг

общей политики для сектора связи с целью обеспечения, среди прочего, использования этого сектора в качестве платформы для экономического и социального развития Нигерии, а также за переговоры и выполнение международных договоров и соглашений в области связи. В его функции входит представительство Нигерии совместно с НСС на заседаниях международных организаций и по вопросам, связанным с коммуникациями. Согласно NCA, WTA устанавливает рамки для регулирования использования беспроводной телеграфии в Нигерии.

Ограничение на иностранное владение не распространяется на предоставление услуг связи в Нигерии. Компания с иностранным владением, если она зарегистрирована в Нигерии, имеет право подать заявку на получение лицензии на предоставление услуг связи. В соответствии с Законом о комиссии по поощрению инвестиций Нигерии иностранный гражданин может владеть до 100% бизнеса или может инвестировать в любой бизнес, кроме тех, которые находятся в ограничительном списке. Ни одна из служб связи, авторизованных в Нигерии, в него не включена.

Срок действия лицензии зависит от типа разрешённой услуги или выделяемого спектра. Лицензия национального оператора связи и лицензия на международный шлюз действительна в течение 20 лет. Лицензия на услугу единого доступа действительна в течение 15 лет, а лицензия цифровой подвижной связи (DML), разрешающая использование определенного спектра подвижной связи, действительна в течение 15 лет. Лицензия на интернет-услуги, пейджинговую связь, предоплаченную телефонную карту и специальные услуги нумерации действительна в течение пяти лет. Плата за лицензию зависит от типа услуги. Размер комиссии устанавливается НКЦ и публикуется на официальном веб-сайте. Помимо лицензионных сборов, потенциальный лицензиат должен уплатить административный сбор.

Услуги фиксированной, мобильной и спутниковой связи регулируются и лицензируются в рамках NCA. Для использования любой из этих услуг необходимо получить лицензию от НСС. Поскольку эти услуги зависят от оператора, они подпадают под категорию индивидуальных лицензий.

В 2019 году Национальное агентство по развитию информационных технологий (NITDA) обозначило пять новых нормативных документов для улучшения сектора ИКТ Нигерии, а именно:

- ▶ Руководящие принципы разработки нигерийского контента в области информационных и коммуникационных технологий с поправками
- ▶ Структура взаимодействия электронного правительства Нигерии (Ne-GIF),
- ▶ Нигерийское видение инноваций и предпринимательства в области ИКТ (NIIEV),
- ▶ Политика облачных вычислений Нигерии
- ▶ Структура и руководящие принципы для ИКТ в высших учебных заведениях.

Общую ответственность за сектор ИКТ несёт Федеральное министерство связи и цифровой экономики. Министерство работает в координации с тремя государственными органами, включая Комиссию по связи Нигерии (NCC) - регулирующий орган телекоммуникационной отрасли; Национальную комиссию по вещанию (NBC) - регулирует вещательную индустрию и NITDA, которое отвечает за реализацию национальной политики в области развития ИКТ.

Ответственность за обеспечение того, чтобы деятельность и операции НСС осуществлялись в соответствии с положениями Закона о связи Нигерии 2003 года и любого другого соответствующего законодательства, возложена на Департамент юридических и регулирующих служб (LRS). Департамент отвечает за оказание юридической поддержки и консультационных услуг Комиссии. Департамент также выполняет функции бюро Комиссии при рассмотрении запросов о свободе информации (Fol), сделанных в соответствии с Законом о свободе информации 2011 года.

Кибербезопасность регулируется Национальной политикой и стратегией в области кибербезопасности 2021 года (NCPS 2021), которая заменила предыдущую редакцию документа от 2014 года, а также четырьмя редакциями Закона о кибербезопасности от 2011,

2013, [2015](#) и [2018](#) г.г. (The Cyber Security Bill of 2011, 2013, 2015 и 2018). Эти четыре закона содержат положения, регулирующие киберпреступность в целом, и аналогичны международному законодательству, таким как Рекомендация Совета Европы № R (87) 15 от 1987 г., Рекомендация № R (89) 9, утверждённая Европейским комитетом Министры Совета Европы от 13 сентября 1989 г. и отчет Европейского комитета по проблемам преступности «Преступления, связанные с компьютерами», который был опубликован в 1990 г.

Часть II Закона о кибербезопасности 2013 года предусматривает защиту критически важной национальной информационной инфраструктуры. Документ содержит положения, определяющие компьютерные системы или сети как важнейшую национальную информационную инфраструктуру. И предусматривает аудит и инспекцию национальной информационной инфраструктуры.

Закон также предусматривает создание Консультативного совета по киберпреступности (далее - «Совет»), в состав которого вошли представители каждого из министерств и ведомств, перечисленных в Приложении к Закону.

Часть VII (охватывающая разделы 33-39) определяет и нормы международного сотрудничества.

Электронная коммерция регулируется Законом об электронной торговле (The Electronic Commerce (Provision of Legal Recognition) от 2008 г.). Закон предусматривает юридическое признание электронных коммерческих сделок, когда стороны подписали договор с помощью электронных средств; а также, при наличии такого согласия при заключении контрактов, передача, принятие и отзыв предложений могут выражаться в электронных сообщениях.

Требования к письму, подписи и проставлению печатей считаются соблюденными, если это делается в электронном виде. Однако для дальнейшей адаптации закона к уровню осведомлённости и развития в Нигерии необходимо включить соответствующие положения о защите потребителей.

В последние годы федеральное правительство предприняло дополнительные шаги по усилению конкуренции в телекоммуникационном секторе. Недавнее внедрение Стратегического плана управления NCC (NCA) нацелено на реализацию таких мер, как доступ «последней мили», запланированное продвижение услуг электронного правительства и развёртывание дополнительных услуг связи в сельских районах.

В эпоху либерализации торговли в Нигерии NCA представляет собой необходимый прогрессивный закон, который даёт NCC, как регулирующему органу, всю полноту возможностей для регулирования отрасли электросвязи в соответствии с передовой мировой практикой.

ПРАВА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В СТРАНЕ

Нигерия является членом Всемирной организации интеллектуальной собственности с 1995 г. В 1963 г. Нигерия присоединилась к Парижской конвенции по охране промышленной собственности, в 1993 г. - к Бернской конвенции по охране литературных и художественных произведений, в 2005 г. - к Договору о патентной кооперации (РСТ). Однако до настоящего времени Нигерия не является участницей Мадридского соглашения о международной регистрации знаков / Протокола к Мадридскому соглашению, а также Гаагского соглашения о международной регистрации промышленных образцов / Женевского акта Гаагского соглашения. Нигерия не входит в африканские региональные организации по интеллектуальной собственности - Африканскую организацию интеллектуальной собственности (ОАПИ) и Африканскую региональную организацию интеллектуальной собственности (ARIPO). При регистрации товарного знака в Нигерии можно воспользоваться только национальной процедурой, подав заявку (в бумажном или электронном виде) в

Департамент коммерческого права Министерства промышленности, торговли и инвестиций Нигерии.

Основным актом, регулирующим передачу прав на интеллектуальную собственность (ПИС), является Закон о Национальном управлении по приобретению и продвижению технологий ([The National Office of Technology Acquisition and Promotion Act CAP N62, LFN 2004 \(NOTAP Act\)](#) с [поправками от 2018 года](#)) В соответствии с этим законом было создано [Национальное управление по приобретению и продвижению технологий \(NOTAP\)](#), которое способствует притоку иностранных технологий в Нигерию.

NOTAP также регистрирует все контракты на передачу технологий нигерийским партнерам и стремится продвигать технологии, созданные на местном уровне.

Закон NOTAP определяет типы соглашений, которые должны быть зарегистрированы в NOTAP. К ним относятся использование товарных знаков, право на использование запатентованных изобретений, а также предоставление технических знаний, инженерных решений и оборудования.

Закон также предусматривает различные сценарии, при которых соглашение не будет зарегистрировано, например, когда передаваемая технология находится в свободном доступе в Нигерии, если возмещение не соизмеримо с приобретаемой или планируемой к приобретению технологией и другие, перечисленные в Законе.

Важно добавить, что тот же Закон NOTAP включает следующую формулировку: «Несмотря на вышеизложенные положения настоящего Раздела, в любом случае, когда Управляющий Совет убеждён, что это будет в национальных интересах, он может поручить директору выдать сертификат заявителю, несмотря на какое-либо несовпадение между условиями контракта с подрядчиком и спецификациями, изложенными в настоящем Разделе». Таким образом, через свой Управляющий совет NOTAP может принять соглашение о регистрации, несмотря на противоречия Закону NOTAP. Заявление о регистрации может быть подано, если предполагается, что рассматриваемый проект отвечает национальным интересам.

Также уместно отметить, что в тех случаях, когда стороны по совету директора и после отказа в выдаче свидетельства о регистрации вносят необходимые корректировки в отношении любого контракта или соглашения или их условий, директор может выпустить Необходимое свидетельство о регистрации.

Помимо этого закона, ПИС в Нигерии регулируют также следующие законы:

- ▶ Закон о товарных знаках
- ▶ Закон о патентах и промышленных образцах
- ▶ Закон о товарных знаках
- ▶ Закон об авторском праве
- ▶ Правила Федерального высокого суда (гражданский процесс)
- ▶ Закон 2015 года о киберпреступлениях.

Юрисдикция по рассмотрению дел, связанных с законодательством об интеллектуальной собственности, предоставляется в соответствии с разделом 251 (1) (f) Конституции Федеративной Республики Нигерия 1999 г. (с поправками 2011 г.) исключительно Федеральному высокому суду: «Несмотря на любые положения об обратном, содержащиеся в настоящей Конституции ... Федеральный Высокий Суд обладает и осуществляет исключительную юрисдикцию, за исключением любого другого суда, в гражданских делах и делах: ... Любой федеральный закон, относящийся к авторскому праву, патентам, образцам, товарным знакам и их выдаче, промышленным образцам и товарным знакам, фирменным наименованиям, коммерческим и промышленным монополиям, комбинатам и трастам, стандартам товаров и товаров и промышленным стандартам».

Это положение аналогично положениям статьи 7 Закона о Федеральном высоком суде.

Кроме того, различные законы об интеллектуальной собственности также прямо наделяют юрисдикцией по этому вопросу только Федеральный высокий суд.

Существует несколько механизмов защиты прав интеллектуальной собственности, которые может использовать правообладатель для защиты права интеллектуальной собственности.

Эти механизмы включают альтернативное разрешение споров, рассмотрение уголовных жалоб и гражданский иск через суд.

Для установления нарушения права интеллектуальной собственности в гражданском суде истец должен доказать, что:

- (а) он является владельцем работы, защищённой авторским правом,
- (б) ответчик нарушил авторские права

При возникновении любого из нарушений владелец прав интеллектуальной собственности может подать иск в Федеральный высокий суд, который имеет юрисдикцию рассматривать такие дела против нарушителя.

Владелец имеет право на возмещение убытков судебного запрета, предоставления отчетности и других возмещений, которые суд может счесть необходимыми в данных обстоятельствах.

Более подробно с особенностями защиты ПИС в Нигерии можно ознакомиться по ссылкам (4).

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ, ЗАЩИТА ИНВЕСТИЦИЙ

Налогообложение компаний в Нигерии регулируется тремя законами: Законом о налоге на прибыль компаний ([The Companies Income \(Amendment\) Tax Act 2007](#) - CITA), Законом о налоге на прирост капитала ([Capital Gains Tax Act CAP C1](#)) и Законом о НДС ([Value-Added Tax Act](#)).

CITA.

Этот закон предусматривает уплату налога за календарный год по установленным ставкам с прибыли любой компании, полученной в Нигерии. Подоходный налог с компаний взимается по ставке 30% от прибыли компании. Вновь зарегистрированные компании должны подать налоговые декларации в течение 18 месяцев после регистрации или не позднее, чем через шесть месяцев после окончания первого отчётного периода, в зависимости от того, что наступит раньше.

В дополнение к вышесказанному Закон обязывает лицо (то есть юридическое лицо или инкорпорацию, правительственное министерство, департамент и т. д.) удерживать налог по указанным ставкам, переводить налоговый вычет в соответствующий офис в Федеральную налоговую службу и выдать квитанцию об удержанном налоге. Квитанция является доказательством налогового вычета, при котором компания, с которой удерживается налог, может потребовать налогового вычета для удержанного таким образом налога в соответствующем налоговом органе.

В настоящее время ставки удерживаемых налогов, составляют от 5% до 10%. Размер ставки варьируется в зависимости от типа платежей, по которым удерживается налог.

Следует отметить, что компании-нерезиденты подлежат удержанию налоговых вычетов с доходов, которые они получают в Нигерии.

Налог на прирост капитала

Закон о налоге на прирост капитала регулирует налог, который уплачивается с прибыли от продажи активов за год оценки. Налог взимается со всех форм собственности (включая опционы, долги, недвижимое имущество и т. д.), независимо от того, находится ли оно в Нигерии. Однако данный налог будет взиматься с активов, расположенных за пределами Нигерии, только если любая его сумма будет получена в Нигерии или переведена в неё.

Ставка налога на прирост капитала составляет 10%. Налог на прирост капитала не взимается с прибыли, возникающей в результате приобретения акций компании, которая либо поглощается, либо объединяется.

Следующие организации и государственные органы освобождены от уплаты налога на прирост капитала:

- ▶ Церковные, благотворительные или образовательные учреждения общественного характера;
- ▶ Любое установленное законом или зарегистрированное дружественное общество;
- ▶ Любое кооперативное общество согласно закону о кооперативах любого государства;
- ▶ Любой профсоюз, зарегистрированный в соответствии с Законом о профессиональных союзах;
- ▶ Советы местного самоуправления.

Закон о НДС.

Этот закон требует от компаний платить налоги на товары и услуги, потребляемые физическими лицами, корпоративными организациями и другими лицами. НДС взимается по ставке 5% от стоимости всех товаров и услуг, за исключением некоторых исключённых товаров и услуг, а также товаров с нулевой ставкой, которые перечислены в Законе как не нефтяные экспорт, товары и услуги, закупленные дипломатами, и товары, закупленные для Нигерии в рамках гуманитарных проектов. НДС рассчитывается на основе стоимости импорта с учетом пошлины и цены продажи товаров отечественного производства. Поступления от НДС распределяются между федеральным правительством (35%), властями штатов (40%) и местными органами власти (25%).

Помимо внутренних налогов, есть налоги, направленные на протекционизм внутренних товаров. Одним из которых является Общий внешний тариф (Common external tariff, CET), принятый 25 октября 2013 г. странами основанного в 1975 г. Экономического сообщества западноафриканских государств (ЭКОВАС, англ. ECOWAS), в который входит Нигерия. Также до 1 января 2020 г. в Нигерии применялся налог на корректировку импорта import adjustment tax, IAT). Данный налог являлся одной из двух взаимодополняющих национальных мер, которые призваны позволить государствам-членам ЭКОВАС постепенно приспосабливаться к воздействию общего внешнего тарифа CET в течение переходного периода в пять лет.

Налог на дополнительную защиту (Supplementary protection tax, SPT) предназначен для защиты местного продукта в случае увеличения на 25% или более средней стоимости импорта аналогичных продуктов на территорию страны за последние три года. SPT может также применяться, если в любой календарный месяц средняя цена импорта CIF (в национальной валюте) продукта падает ниже 80% от средней цены импорта CIF товара в течение последних трех лет, по которым имеются данные. Налог может быть вменён на срок один или два года в зависимости от импортных цен. Нигерия в настоящее время не применяет SPT на практике, однако в законодательстве такая возможность предусмотрена. Нигерия также применяет к импортёрам налог на развитие порта, который составляет 7% от пошлин (тариф); общественный сбор ЭКОВАС в размере 0,5%; сбор по системе комплексного контроля над импортом - 1% от стоимости импорта в ценах FOB; статистический налог в размере 1%.

Ставка подоходного налога с физических лиц в Нигерии составляет 24%.

Законы, регулирующие иностранные инвестиции в Нигерии, включают:

Закон о нигерийской комиссии по поощрению инвестиций (NIPC), ([The Nigerian Investment Promotion Commission \(NIPC\) Act, CAP N117, LFN 2004 \(NIPC Act\)](#));

Закон об иностранной валюте (мониторинг и прочие положения) ([The Foreign Exchange \(Monitoring & Miscellaneous Provisions\) Act, CAP F34, LFN 2004 \(Forex Act\)](#));

Закон об инвестициях и ценных бумагах 2007 года (ISA);

Закон 1967 года о Международном центре по урегулированию инвестиционных споров (исполнение арбитражных решений).

Существует также несколько отраслевых законов, которые косвенно регулируют иностранных инвесторов и иностранные инвестиции, такие как Закон о развитии нефтяной и газовой промышленности Нигерии и Закон о прибрежном и внутреннем судоходстве (каботаж).

NIPC был создан в соответствии с Законом как единое агентство, координирующее всю деятельность по продвижению инвестиций в Нигерии. Закон о NIPC гарантирует, что иностранные инвесторы могут переводить свой капитал, прибыль и дивиденды (за вычетом 10% налога у источника), относящиеся к их инвестициям, в любой конвертируемой валюте через уполномоченного дилера. Средства могут быть репатрированы за границу в то место, откуда они были импортированы в Нигерию, через соответствующие каналы, и затем импортёру средств выдаётся Сертификат импорта капитала (CCI). Однако средства должны быть импортированы с целью инвестирования в законное предприятие.

Закон об иностранной валюте предусматривает, что никакая иностранная валюта, ввозимая в Нигерию, не будет конфискована, или экспроприирована правительством, за исключением случаев, предусмотренных этим Законом. Инвестиции в иностранной валюте импортируются через официального дилера и конвертируются в найру по официальному обменному курсу. Официальный дилер впоследствии выдаёт инвестору CCI в качестве доказательства ввоза капитала. CCI гарантирует акционерам и инвесторам безусловный перевод или репатриацию их прибыли, дивидендов и т. Д., Относящихся к их инвестициям через зарубежные нигерийские банки.

Государственно-частное партнерство: из-за растущего спроса на развитие инфраструктуры партнерство с частным сектором становится все более жизнеспособным вариантом для сменяющих друг друга правительств как на уровне штатов, так и на федеральном уровне.

В результате в последние годы было принято законодательство, регулирующее участие частного сектора в развитии и обслуживании общественной инфраструктуры.

В штате Лагос, например, в соответствии с Законом штата Лагос о государственно-частном партнерстве 2011 года (Закон о государственно-частном партнерстве) было учреждено Управление государственно-частного партнерства (Управление государственно-частного партнерства), которое способствует развитию инфраструктуры и услуг в штате Лагос. Офису ГЧП поручено инициировать закупку ГЧП для развития общественной инфраструктуры и государственных активов путем проведения процесса предварительной квалификации для частных инвесторов, которые заинтересованы в заключении соглашений о ГЧП с государством.

Офис ГЧП также определяет рамки для привлечения консультантов, специалистов и советников для ГЧП. Несколько штатов Нигерии последовали примеру Лагоса, приняв аналогичные законы.

Более подробно о налогах и инвестициях в Нигерии можно посмотреть по ссылкам (5).

ХРАНЕНИЕ И ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

В 2020 году был выпущен [драфт Закона о защите данных](#). До его принятия данную область регулируют [Закон о свободе информации 2011 г. \(FOIA\)](#) и [Положение о защите данных Нигерии \(NDPR\)](#), принятое 25 января 2019 года, которое ввело новую структуру защиты данных с новыми требованиями соответствия для организаций, которые имеют дело с данными физических лиц. Правила включают, среди прочего, безопасную защиту прав физических лиц на конфиденциальность данных, предотвращение манипулирования личными данными и содействие безопасному проведению транзакций, связанных с обменом личными данными. Правила также направлены на повышение конкурентоспособности нигерийских компаний в международной торговле за счет мер защиты, соответствующих лучшим мировым практикам. Как подчеркивается в заявлении, опубликованном 27 января 2020 года Национальным агентством по развитию информационных технологий (NITDA), NDPR касается

использования, сбора, хранения или передачи персональных данных и призван обеспечить чёткую основу для охраны данных в Нигерии до момента принятия закона о защите данных.

Закон о свободе информации (FOIA) - это закон, который даёт лицу, группе, ассоциации или организации право на доступ к информации государственных учреждений, полугосударственных организаций, федеральной гражданской службы, организаций частного и государственного секторов, предоставляющих общественные услуги и т. д.

Функции бюро NCC при рассмотрении запросов о свободе информации (Fol), сделанных в соответствии с Законом о свободе информации 2011 года возложены на Департамент юридических и регулирующих служб (LRS).

В 2019 году Национальное агентство по развитию информационных технологий Нигерии (NITDA) выпустило пять руководящих принципов, регулирующих доступ к Интернету и ИТ-инфраструктуре в Нигерии. Правила включают: «Процесс разработки правил NITDA», «Положение о защите данных Нигерии», «Руководство по разрешению проектов в области информационных технологий», «Структура и рекомендации для публичного доступа в Интернет» и «Структура и рекомендации по использованию социальных сетей в Государственные учреждения».

Постановление о защите данных было сформулировано в соответствии с положениями Раздела 6 (с) Закона NITDA, который наделяет агентство полномочиями («издавать нормативные акты и контролировать использование электронных коммуникаций по всем вопросам, касающимся правительства, торговли, частного и общественного доступа и т.д.»).

Новые руководящие принципы формируют основу, которая обеспечит управление и защиту личных данных граждан Нигерии. Структура и руководящие принципы для публичного доступа в Интернет обеспечивают защиту нигерийцев, пользующихся общедоступным Интернетом, от кражи данных и нарушения безопасности.

Национальная программа идентификации (2020 г.) является дополнительным правовым актом, который регулирует использование финансовой информации. Экосистема цифровой идентификации - это структура, в которой участвует Национальная комиссия по управлению идентификацией (NIMC), работающая с государственными и частными партнерами по допуску к базе данных, в которой каждому гражданину или законному мигранту выдаётся национального идентификационного номера (NIN). Инициатива направлена на улучшение аутентификации граждан и обеспечение безопасности всех транзакций, связанных с идентификацией, внутри и за пределами страны.

ТРУДОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Основным законом, регулирующим сектор труда в Нигерии, является Закон о труде. Сфера действия Закона, однако, ограничена лицами, которые определены как «работники», т.е. лицами, которые не выполняют никаких административных, исполнительных, технических или профессиональных функций. Другими словами, Закон применим только к работникам младшего звена, выполняющим ручной труд или канцелярские обязанности.

Наем всех других профессиональных сотрудников регулируется их индивидуальными трудовыми договорами, а также кадровой политикой и внутренними процедурами компании.

Профсоюзы: создание, регистрация и организация профсоюзов в Нигерии регулируются Законом о профсоюзах 2005 года, который внёс поправки в Законы о профсоюзах 1978 и 1996 годов и дополнительно либерализовал рабочее движение и профсоюзное движение в Нигерии, например, предоставив работникам свободу решать, в какие профсоюзы они хотят вступить. Некоторые изменения:

Добровольчество - членство сотрудников в профсоюзах должно быть добровольным, и ни один сотрудник не должен быть принуждён к вступлению в профсоюз или подвергаться преследованиям за отказ присоединиться или остаться членом. Уплата взносов - профсоюзы должны уплачивать соответствующей зарегистрированной федерации профсоюзов такие

суммы, которые время от времени могут быть указаны в конституции зарегистрированной федерации профсоюзов. Эти выплаты производятся за счет взносов, полученных от членов профсоюза.

Закон о торговых спорах определяет урегулирование торговых споров и делает незаконным для любого лица возбуждение иска, касающегося торгового спора, или спора между профсоюзами или внутри профсоюза, в суде, нарушение которого наказывает правонарушителя штрафом, тюремным заключением или и тем, и другим.

Безопасность сотрудников на рабочем месте регулируется Законом о фабриках и Законом о компенсации работникам (ЕСА), которые направлены на защиту работников, работающих в потенциально опасных условиях, и на регулирование выплаты компенсаций работникам, получившим травмы в процессе работы.

Закон о фабриках требует регистрации фабрик, работники которых подвергаются профессиональным опасностям, а также предусматривает правила безопасности рабочих, а также налагает штрафы за любые нарушения правил.

ЕСА устанавливает определенный набор категорий производственного травматизма, за который работодатель будет нести ответственность перед работником; он также регулирует выплату компенсаций тем сотрудникам (как в государственном, так и в частном секторе), которые получили травмы в ходе своей работы.

Наконец, ЕСА учреждает Компенсационный фонд работников, в который работодатели обязаны вносить установленные взносы. Фонд управляется Правлением Целевого фонда социального страхования Нигерии в интересах сотрудников и работодателей.

СВОБОДНЫЕ ЗОНЫ

В Нигерии действуют особые экономические зоны, созданные в соответствии с Законом о нигерийском Управлении зонами экспортной переработки от 1992 года ([NIGERIA EXPORT PROCESSING ZONES AUTHORITY, NEPZA](#)). Условия для предприятий, работающих в одной из этих зон:

- ▶ 100% иностранное владение инвестициями;
- ▶ Возможность свободного перевода капитала, прибыли и дивидендов иностранными инвесторами;
- ▶ Земельный участок на стадии строительства без арендной платы, в дальнейшем - арендная плата;
- ▶ Всем промышленным предприятиям, в том числе иностранным компаниям и физическим лицам, работающим в зоне экспортной переработки, разрешены полные налоговые каникулы со стороны федерального правительства, правительства штатов и местного правительства;
- ▶ Беспшлинный импорт сырья для товаров, предназначенных для реэкспорта;
- ▶ Отказ от всех лицензий на импорт и экспорт;
- ▶ Отказ от всех квот на работников-иностранцев.

Предусмотрена 100% надбавка к капиталу. Раздел 35(1) Закона о налоге на прибыль (CITA) предусматривает, что компании, которая понесла расходы на свое квалифицируемое здание и заводское оборудование в рамках утверждённой производственной деятельности в зоне экспортной переработки, должна быть предоставлена 100% надбавка к капиталу в любой год оценки.

Разрешена неограниченная продажа продукции на таможенной территории. Предприятиям, работающим в Зонах, разрешается экспортировать на таможенную территорию Нигерии до 100% своей продукции, произведённой, собранной или упакованной в Зонах.

Деятельность, разрешённая в зонах экспортной переработки

- ▶ Производство товаров и услуг;
- ▶ Складское экспедирование грузов и таможенное оформление;
- ▶ Обработка беспшлинных товаров (перевалка, сортировка, маркетинг, упаковка и т. д.);

- ▶ Банковские, биржевые и другие финансовые услуги; страхование и перестрахование;
- ▶ Импорт товаров для специальных услуг, выставок и рекламы;
- ▶ Услуги международного коммерческого арбитража;
- ▶ Деятельность, связанная с интегрированными зонами.

Для регистрации фирмы в Зоне экспортной переработки нужно:

Оплатить [NEPZA](#) 1000 USD или ее эквивалента в наирах в качестве пошлины за подачу заявления.

Отправить письмо-заявку с указанием заинтересованности в создании зоны и ее местоположения, а также соответствующие документы.

Пройти осмотр предполагаемого участка застройки официальными лицами NEPZA.

Рекомендация для утверждения будет передана из NEPZA министру промышленности, торговли и инвестиций.

Рекомендация будет передана министром Президенту для окончательного утверждения.

Утверждение или комментарии со стороны президента будут возвращены инвестору через NEPZA.

Вторым типом особых экономических зон в Нигерии являются свободные нефтегазовые зоны (Oil&Gas Free Zone Incentives), деятельность которых регулирует [Управление свободных нефтегазовых зон](#) (OGFZA).

Для предприятий, утверждённых OGFZA для работы в подобной зоне, действуют условия, аналогичные NEPZA.

Условия регистрации тоже аналогичны условиям NEPZA, за исключением того, что зарубежная компания, которая захочет работать в OGFZA, должна предоставить выданный нотариусом affidavit (affidavit) о том, что её основной вид деятельности связан с нефтью и газом.

Работает Парк науки и технологий [Abuja Technology Village](#), который получил поддержку правительства Абуджи, чтобы стать местом проведения исследований, инкубации, разработки и коммерциализации ИКТ. Правительство Нигерии предоставило Abuja Technology Village статус особой экономической зоны, чтобы обеспечить беспрошленные перевозки и устранить трудовые проблемы в качестве финансового стимула для инвесторов и предпринимателей. Среди партнерских отношений с частным сектором видное место занимает сотрудничество с местными акселераторами, такими как iDEA (стартап) и Co-Creation Hub (CC-Hub) в Ябе, Лагос. Эти инициативы привлекли иностранных инвесторов, таких как Y Combinator из Кремниевой долины, который недавно участвовал в презентациях нигерийских стартапов, и Andela из Нью-Йорка.

10-го февраля 2021 г. Федеральный исполнительный совет страны одобрил строительство первого Национального парка ИКТ. Парк является первым в своём роде благодаря своему характеру, деятельности и современному оборудованию. В парке также разместятся Национальный выставочный центр ИКТ.

Национальный парк ИКТ будет структурно входить в [Национальный центр цифровых инноваций и предпринимательства \(NDIEC\)](#) и будет служить центром разработки национальной политики в области ИКТ, исследований и разработок.

Парк будет иметь ряд преимуществ, включая стимулирование цифровой экономики, предоставление пространства и среды для роста инновационных предприятий (IDE), выполнение функций инкубатора передовых технологий и платформу наставничества для новаторов. Он станет центральным местом для нигерийских новаторов, чтобы получить все, что им нужно для процветания.

ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ КЛАСТЕРЫ

В Нигерии выделяют шесть экономических зон. С точки зрения реального развития наиболее значительных успехов добились Свободная зона Лекки и Зона свободной торговли Огун-

Гуандун. Зоны в Абудже и штате Дельта в основном находятся на начальной стадии, но имеют сильную государственную собственность и поддержку.

Вся экономическая активность по всей стране в значительной степени преобладает небольшое число крупных городских агломерации. При этом нынешнее правительство в его экономической политике учитывает пространственные факторы для поддержки научно обоснованного экономического и регионального развития.

ПОДДЕРЖКА ИМПОРТА ЗАРУБЕЖНЫХ ИТ РЕШЕНИЙ

Специальных программ поддержки импорта зарубежных решений в Нигерии нет.

СУДЕБНАЯ СИСТЕМА

Формально высшим источником права в Нигерии является Конституция, однако на практике в условиях военных режимов основной формой законодательного регулирования остаётся издание правительственных декретов.

Правовая и судебная система Нигерии состоит из трех кодексов законов: обычного права, статутного права Нигерии (в соответствии с английским правом) и шариата (исламского права). Регулирование большинства гражданско-правовых отношений в Нигерии основано на английском общем праве.

Важнейшим элементом нигерийской правовой системы является английское общее право. В стране до сих пор как на федеральном, так и региональном уровнях действуют многие старые законы, а новые либо текстуально воспроизводят английские законы, либо непосредственно отсылают к ним.

Законы о федерации включают общее право Англии и доктрины права справедливости общего применения, которые действовали в Англии на 1 января 1900 г. В Западной Нигерии действуют общее право Англии и доктрины права справедливости, соблюдаемые Высшим судом ее величества в Англии. В Восточной и Северной Нигерии - общее право, доктрины права справедливости и статуты общего применения.

После достижения независимости в 1960 г. многие законы, основанные на английском праве, были существенно изменены и дополнены путем отражения «национальных ценностей и традиций» нигерийского народа. Как и в других странах, где действует английское общее право, важнейшим источником права в Нигерии является судебный прецедент. Свое прецедентное право есть и у федерации, и у штатов. Законодательные собрания штатов могут принимать законы по вопросам, не входящим в Исключительный законодательный список, который включает такие области, как оборона, внешняя политика и горнодобывающая промышленность, - находятся в ведении федерального правительства. Федеральный закон имеет преимущественную силу во всех случаях, когда федеральное законодательство противоречит законодательству штата.

Второй самостоятельной подсистемой правовой системы Нигерии является мусульманское право, применяемое к мусульманской общине, прежде всего в вопросах личного статуса либо уголовных правоотношений в некоторых штатах страны. С 1999 года в нескольких штатах введены законы шариата. Хотя штаты утверждают, что закон применяется только к мусульманам, немусульманское меньшинство утверждает, что на него также распространяется действие закона. Например, христианки должны ездить в автобусах, предназначенных только для женщин, а в некоторых штатах женщинам запрещено заниматься спортом. Как и во многих других странах с мусульманским населением, в Нигерии наблюдается процесс повторной исламизации правовой системы. В двенадцати штатах Нигерии действуют законы шариата, которые регулируют общественные взаимоотношения в области гражданского и уголовного права.

В качестве самостоятельной подсистемы сохраняется также обычное право, нормы которого могут регулировать большинство видов общественных отношений определенной части граждан, включая уголовно-правовые. Обычное право Нигерии, особенно на юге страны, существует в виде неписаных обычаев.

Судебная система Нигерии отражает федеративное устройство государства и плюралистический характер его права. Каждый тип права применяется соответствующим ему видом судов (гражданские, мусульманские и суды обычного права). В дополнение к нигерийским статутам, английское право используется магистратами и всеми вышестоящими судами. Всего в Нигерии существуют четыре основных вида судов: общие гражданские суды, мусульманские суды, суды общего права и разного рода специальные суды, учреждаемые декретами военных правительств. Федеральная судебная система включает Верховный суд Нигерии, Апелляционный суд, федеральные высокие суды, включая Федеральный высокий суд федеральной столичной территории Абуджи, апелляционный суд шариата федеральной столичной территории Абуджи, апелляционный суд обычного права федеральной столичной территории Абуджи. Судьи в федеральных судах назначаются президентом по рекомендации Национального судебного совета и утверждаются Сенатом. Судьи в высших судах штатов назначаются губернаторами штатов также по рекомендации Национального судебного совета и утверждаются собранием штата.

Федеральный высокий суд может рассматривать по первой инстанции дела о преступлениях, нарушающих федеральные законы (таких, как контрабанда, подделка денег). Апелляционный суд федерации рассматривает апелляции на решения федеральных высоких судов, включая Федеральный высокий суд федеральной столичной территории, высокий суд штата, апелляционный суд шариата федеральной столичной территории, апелляционный суд шариата штата, апелляционный суд обычного права федеральной столичной территории, апелляционный суд обычного права штата, и на решения других судов, определенных федеральным законом. Высшей судебной инстанцией является Верховный суд федерации. Различными военными правительствами Нигерии были учреждены специальные суды на уровне штатов и федерации для рассмотрения ряда особо опасных преступлений в упрощённом порядке: Трибунал по грабежу и огнестрельному оружию (учреждён в 1970 г.), Суд по валютным преступлениям (1974 г.) и др.

В каждом из штатов Нигерии помимо федеральных действуют также собственные законы и судебная система (федеральные законы имеют главенствующее положение). Обычное право, находящееся в ведении местных или традиционных судов, проходит под председательством традиционных правителей, которые обычно слушают дела о семейных проблемах, таких как развод. Судебные системы штатов включают высокий суд штата, апелляционный суд шариата штата, апелляционный суд обычного права штата, нижестоящие суды штатов (гражданские, мусульманские, обычного права). В каждом штате есть Высокий суд, в котором председательствует главный судья. Верховный суд, возглавляемый главным судьёй Нигерии, является высшим судом. В каждом из 36 штатов есть Федеральный Высокий суд и Высокий суд. Некоторые штаты имеют апелляционный суд, в котором могут быть обжалованы решения высокого суда. Мусульманские суды и суды обычного права имеют юрисдикцию в случае, когда обе стороны согласны обратиться к такому суду. На практике выбор спорящих сторон в пользу таких судов определяют удалённость альтернативных гражданских судов, высокий размер судебных пошлин и административные формальности.

Наиболее серьезные виды преступлений рассматриваются высоким судом соответствующего штата. Мусульманские суды и суды обычного права имеют юрисдикцию в случае, когда обе стороны согласны обратиться к такому суду. В целом около 90% от общего объема судебной работы, осуществляемой судами первой инстанции, приходится на более чем 15 тыс. судов обычного права. На практике выбор спорящих сторон в пользу таких судов определяют удалённость альтернативных гражданских судов, высокий размер судебных пошлин и административные формальности. В случае использования шариатского суда кади (судьи) применяют законы шариата из исламского кодекса Малики.

Исключительная юрисдикция по делам, связанным с торговыми спорами, принадлежит Национальному промышленному суду, который был учреждён Законом о Национальном промышленном суде 2006 года.

Коммерческий арбитраж все чаще используется в нефтегазовой сфере, телекоммуникациях и строительстве. Основным недостатком арбитража по сравнению с судебным разбирательством и другими формами разрешения споров является тенденция проигравшей стороны сопротивляться принудительному исполнению арбитражного решения в крупных спорах путем подачи заявлений об отмене (хотя эти усилия обычно не увенчались успехом).

Основным законодательным актом, регулирующим арбитраж, является Закон 1988 года об арбитраже и примирении (Законы Федерации Нигерии 2004, глава A18, АСА), который является федеральным законом. В некоторых штатах Нигерии также есть свои законы об арбитраже.

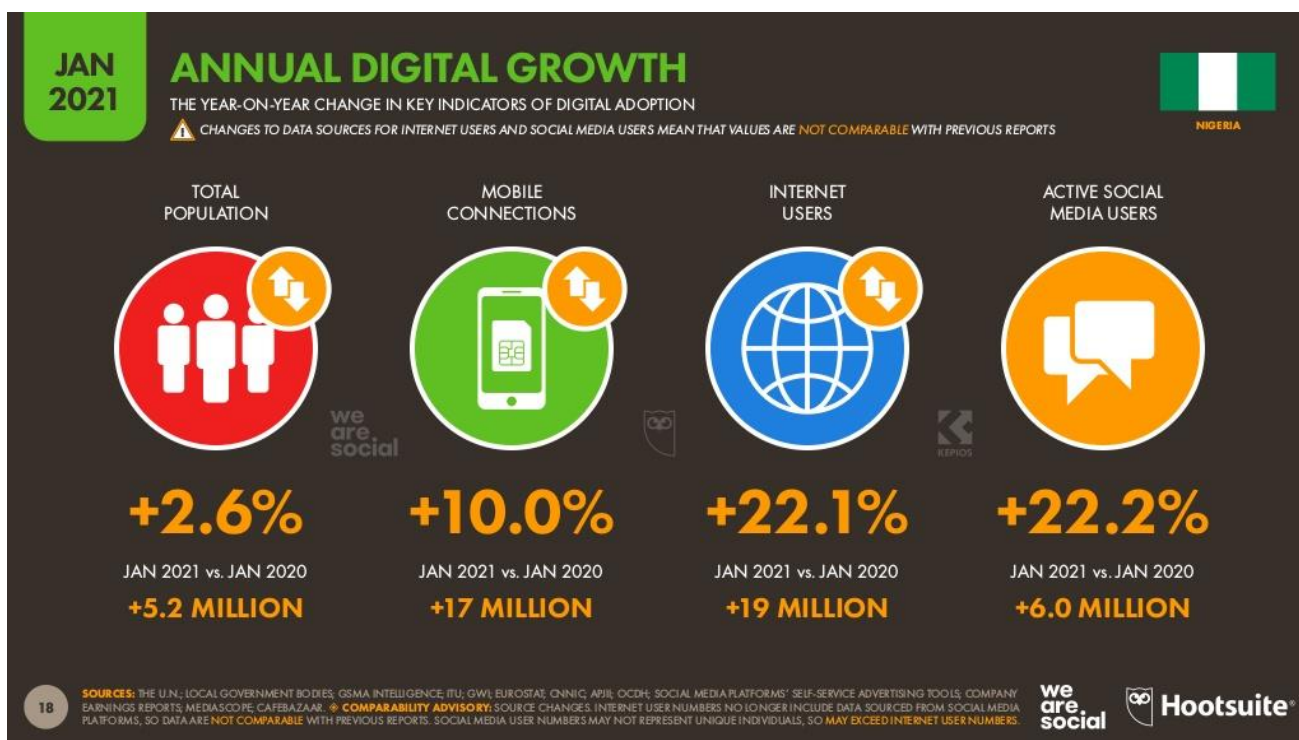
АСА был разработан по образцу Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 года и вступил в силу 14 марта 1988 года. Нигерия не внесла никаких изменений в АСА на федеральном уровне, хотя в настоящее время в парламенте находится законопроект о замене законодательства 1988 года Типовым законом ЮНСИТРАЛ с поправками 2006 года.

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

Страна	Население (2021)	Интернет-пользователи декабрь 2020	Проникновение, % населения
Нигерия*	211,400,708	154,301,195	73%

Рейтинг IDI 2017	Страна	IDI 2017 Value	Рейтинг IDI 2016	IDI 2016
143	Нигерия	2.6	143	2.44

Также источник: <https://gtmarket.ru/ratings/ict-development-index/ict-development-index-info>, <https://www.doingbusiness.org/en/data/exploreconomies/nigeria>, <http://www3.weforum.org/docs/GCR2017-2018/05FullReport/TheGlobalCompetitivenessReport2017%E2%80%932018.pdf>, <https://www.globalinnovationindex.org/analysis-economy> (требуется вручную выбрать страну), <https://www.mobileconnectivityindex.com/#year=2019&zonsoccode=NGA>, Следует отметить, что в настоящее время идёт пересмотр методологии расчёта индекса и следующий рейтинг появится не ранее 2021 года.
* См. также <https://datareportal.com/reports/digital-2021-nigeria>



Показатели цифрового роста / Январь 2021.
Изменения в ключевых показателях цифрового внедрения

Население	Мобильная связь	Пользователи интернета	Активные пользователи соц. медиа
+2,6% Январь 2021 vs Январь 2020 +5,2 млн	+10% Январь 2021 vs Январь 2020 +17 млн	+22,1% Январь 2021 vs Январь 2020 + 19 млн	+22,2% Январь 2021 vs Апрель 2020 +6 млн

Источник: <https://datareportal.com/reports/digital-2021-nigeria> (стр. 18)

Расходы на исследования и разработки (Research And Development), % of ВВП – Данных нет.

Импорт товаров ИКТ (% от общего импорта товаров) – 3.7%

Экспорт товаров ИКТ (% от общего экспорта товаров) – 0.002%

Индекс развития электронного правительства ООН 2020 - 0.4406 (141-е место из 193 стран)

Индекс электронного участия ООН (E-Participation Index) 2020 - 0.4881 (114-е место из 193 стран).

Индекс глобальной конкурентоспособности 4.0 (GCI 4.0) в 2019 году для Нигерии составляет 48.3 (116-е место среди 141 стран мира)

Глобальный индекс связности (Global Connectivity Index - GCI) 2020 – Нигерия занимает 76-е место из 79 с результатом 27 из 120 баллов

Глобальный Индекс Инноваций (Global Innovation Index) 2020 – 20.13 (117-е место из 131 страны)

Уровень проникновения фиксированной связи составляет 0.073%, мобильной связи – 88.2%, из них пользователи смартфонов составляют 99.2%.

Уровень проникновения Интернета составляет 50% и доступ в Internet через мобильные телефоны осуществляют 82.1% населения.

По оценке Datareportal в Нигерии примерно 104.4 миллионов цифровых пользователей. Согласно исследованию консалтинговой компании Comparitech «Интернет-цензура 2020: глобальная карта ограничений Интернета», Нигерия набрала 2 балла, что является хорошим результатом (чем меньше очков у страны, тем больше в ней цифровой свободы, и наоборот, максимум, 10, у Северной Кореи, минимум, 1, у нескольких стран).

Средняя скорость интернета в Нигерии по состоянию на февраль 2021 года Speedtest Global Index - мирового лидера в области тестов для анализа скорости Интернета, составляла 14.54 Мбит/с на фиксированных линиях (142-е место в рейтинге из 175) и 17.89 Мбит/с для мобильных устройств (111-е место из 140).

РОССИЙСКИЕ ИТ-КОМПАНИИ, РАБОТАЮЩИЕ В НИГЕРИИ

Российских компаний, работающих в области ИКТ в Нигерии, по открытым источникам не обнаружено.

ГОСПРОГРАММЫ

Правительство Нигерии в ноябре 2019 года запустило Национальную политику и стратегию цифровой экономики (2020-2030 годы) (NDEPS), нацеленную на изменение положения нигерийской экономики, чтобы воспользоваться многочисленными возможностями, которые предоставляют цифровые технологии, и диверсифицировать экономику, избавившись от зависимости от нефтегазового сектора. Программа основана на восьми инициативах Министерства связи и цифровой экономики по ускорению экономики Нигерии:

- ▶ регулирование развития;
- ▶ цифровая грамотность и навыки;
- ▶ надёжная инфраструктура;
- ▶ развитая сервисная инфраструктура;
- ▶ разработка и продвижение цифровых услуг;
- ▶ гибкая адаптируемая инфраструктура;
- ▶ цифровое общество и новые технологии;
- ▶ разработка и внедрение контента коренных народов.

Также в 2020 году был запущен ещё ряд инициатив, основанных на ИКТ: Национальная программа идентификации, Единый казначейский счет (TSA) и Проверочный номер банка (BVN).

Резюме: Федеральное правительство Нигерии (GON) признает ИКТ в качестве инструмента для развития других важнейших секторов, включая образование, здравоохранение, сельское хозяйство и производство. Таким образом, в своём стремлении диверсифицировать экономику от нефти и газа, правительство поощряет партнерство между местными компаниями ИКТ и многонациональными / иностранными инвесторами. Чтобы продвигать эти партнёрские отношения и развивать предпринимательскую экосистему в технологическом секторе, федеральное правительство поддержало создание государственных или частных инкубаторов, молодёжных инновационных программ и научно-технологических парков. Abuja Technology Village, которая служит примером, получила поддержку правительства Абуджи, чтобы стать местом проведения исследований, инкубации, разработки и коммерциализации информационных и коммуникационных технологий. Правительство штата предоставило Абуджийской технологической деревне статус региональной особой экономической зоны, чтобы обеспечить беспоплатные перевозки и устранить трудовые проблемы в качестве финансового стимула для инвесторов и предпринимателей. Среди партнёрских отношений с частным сектором видное место занимает сотрудничество с местными акселераторами, такими как iDEA (стартап) и Co-Creation Hub (CC-Hub) в Ябе, Лагос. Эти инициативы привлекли иностранных инвесторов, таких как Y Combinator из Кремниевой долины, который недавно участвовал в презентациях нигерийских стартапов, и Andela из Нью-Йорка, открывшая инкубационный центр в Лагосе для набора и обучения талантливых нигерийцев программированию и последующему трудоустройству в иностранные компании. В 2018 году Facebook запустил NG_Hub в Лагосе, намереваясь предоставить стартапам платформу для сотрудничества и инноваций.

Также существует запущенный летом 2020 года [План стратегического управления Национальной комиссии по коммуникациям \(NCC\) на 2020 - 2024 гг \(SMP\)](#). План ориентируется на пять факторов: эффективная коммуникация, потенциал человеческих ресурсов, ответственность и приверженность, разработка руководства по разработке стратегии и соблюдение его; дисциплина реализации. SMP является концептуальным документом NCC для планирования, мониторинга, анализа и оценки целей и задач этой Комиссии на следующие пять лет.

И в начале апреля 2021 года вице-президент, профессор Йеми Осинбаджо публично анонсировал [запуск Нигерийской инновационной программы \(NIP\) с бюджетом в 500 миллионов USD, которые будут получены от Африканского банка развития](#).

E-GOVERNMENT

В 2020 году Нигерия в [Индексе электронного участия ООН \(E-Participation Index\) 2020](#) показала результат в 0.4881 (114-е место из 193 стран).

Ещё в 2004 году федеральным правительством Нигерии был создан т. н. «механизм специального назначения (SPV)» под названием [«Национальные стратегии электронного правительства» \(NeGSt\)](#) с мандатом на содействие, продвижение и реализацию Нигерийской программы электронного правительства в рамках модели государственно-частного партнерства (ГЧП).

В 2017 году в NITDA для содействия цифровой трансформации в государственном секторе был создан [Департамент развития и регулирования электронного правительства](#). На него возложена ответственность за улучшение благоприятной нормативной среды в области ИКТ, которая в высшей степени благоприятствует развитию внедрения ИКТ среди коренных народов, иностранным инвестициям и общему развитию отрасли ИКТ в Нигерии.

Задачи Департамента:

▶ Содействовать, координировать и контролировать развёртывание ИТ-систем на всех уровнях правительства в Нигерии для поддержки создания инновационных, оперативных, эффективных, действенных и доступных государственных цифровых услуг;

▶ Инициировать и способствовать разработке, внедрению, соблюдению и обеспечению соблюдения нормативных инструментов ИТ, таких как политики, стандарты, руководящие принципы, основы и правила для роста ИТ-индустрии и устойчивого национального развития.

В 2018 году был создан Комитет при Президенте Нигерии, Председателем которого был назначен Секретарь Правительства (SGF).

В Министерстве связи цифровой экономики создан специальный [отдел электронного правительства](#).

С 2019 года действует [генеральный план электронного правительства Нигерии](#) - дорожная карта для внедрения передового опыта электронного правительства всеми министерствами, ведомствами и агентствами федерального правительства (MDA). Действия по реализации этого плана [были скорректированы в соответствии с последствиями пандемии](#).

Создан [Портал государственных услуг \(GSP\)](#), который помогает гражданам в полной мере пользоваться онлайн-услугами, предлагаемыми федеральным правительством. С помощью этого портала граждане могут получить доступ к государственным услугам через Интернет, не посещая правительственные учреждения. Свои услуги на портале предлагают:

- ▶ Национальная иммиграционная служба
- ▶ Министерство образования
- ▶ Министерство торговли и инвестиций
- ▶ Федеральная комиссия по безопасности дорожного движения
- ▶ Федеральное министерство здравоохранения
- ▶ Федеральное министерство связи и цифровой экономики

Министерство связи и цифровой экономики поставило четыре ключевые цели для стимулирования внедрения электронного правительства во всех министерствах, департаментах и агентствах (MDA), а именно: подключённое правительство, информированное население, открытые данные и партнерство с открытым правительством.

Также Министерство инициировало проекты по обеспечению лёгкого доступа граждан и предприятий к государственным услугам. Эти инициативы имеют приоритетное значение для стимулирования внедрения электронного правительства в MDA, что улучшит предоставление услуг, повысит прозрачность, подотчётность и надлежащее управление.

Помимо генерального плана по созданию электронного правительства и Портала государственных услуг (GSP) Департамент электронного правительства реализует следующие инициативы:

▶ [Правительственный контактный центр \(GCC\)](#) - это платформа, которая позволяет гражданам (независимо от их местонахождения, уровня грамотности или языка) получать доступ к правительственным услугам / информации посредством звонков. Основное внимание уделяется ориентации на граждан и простоте, поскольку они могут общаться с администрацией в удобном, простом, электронном и безбарьерном формате. Эта инициатива создала рабочие места, а также расширила участие граждан в деятельности государственного сектора, поскольку она побуждает их делиться своими идеями и давать отзывы правительству.

▶ [Портал открытых данных](#) - онлайн-платформа, где неконфиденциальные наборы данных из государственных MDA становятся общедоступными. Это увеличивает способность правительства обеспечивать прозрачность и участие широкой общественности в оказании услуг, поскольку выпущенная информация может быть использована для принятия решений гражданами и бизнесом.

▶ [Система электронного документооборота \(СЭД\)](#). Преимущества EDMS включают повышенную информационную безопасность, снижение затрат, автоматизацию бизнес-процессов и улучшенный доступ к информации, что позволяет достичь цели использования технологий для повышения производительности государственных услуг.

► Программа наращивания потенциала электронного правительства направлена на создание основы для устойчивого развития и применения электронного управления во всех секторах. Более 2000 государственных служащих федерального и регионального уровня прошли обучение в рамках программы непрерывного профессионального обучения с акцентом на институциональные преобразования и развитие человеческих ресурсов.

► Национальная стратегическая основа электронного здравоохранения была разработана совместно с Федеральным министерством здравоохранения, поскольку ИКТ были определены в качестве ключевого фактора, способствующего достижению желаемых улучшений в оказании медицинской помощи в стране. Это повышает качество помощи, снижает операционные и административные расходы, способствует более быстрому доступу к медицинской информации, расширяет возможности общения через Интернет и повышает производительность труда медицинского персонала.

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ

23 февраля 2021 года президент Нигерии Мухаммаду Бухари обнародовал [Национальную политику и стратегию кибербезопасности 2021 года](#) в качестве основы для продвижения усилий Нигерии в области кибербезопасности. Этот документ пришёл на замену [Национальной стратегии 2014 года](#) и Закону о кибербезопасности 2015 года, которые в полной мере не решали проблемы, связанные с предотвращением кибератак, и не изменяли отношения игроков финтеха и других заинтересованных сторон кибербезопасности к сообщениям о рисках кибербезопасности в стране.

С кратким изложением Национальной политики и стратегии кибербезопасности для Нигерии можно ознакомиться [по ссылке](#). Ниже приводится предварительное заявление президента, объявляющего о начале действия новой Стратегии:

«Нигерия в настоящее время переживает поворотный момент в своей истории. Страна одарена молодым и динамичным населением, которое может использовать преимущества Интернета для ускорения экономического роста и повышения национальной безопасности. В Нигерии также наблюдается стремительный рост использования Интернета и социальных сетей практически во всех аспектах повседневной жизни. Таким образом, нет никаких аргументов в пользу того, что Интернет или киберпространство сейчас являются центральными и необходимыми для национального развития страны.

Однако, как и в некоторых других странах мира, рост и развитие Интернета сопровождается серьёзными проблемами. Мы являемся свидетелями роста угроз со стороны киберпреступников, финансовых мошенников в Интернете и кибертеррористов, которые используют Интернет в опасных целях. Мы также наблюдаем рост использования Интернета и социальных сетей для распространения разжигающих ненависть высказываний, фальшивых новостей и крамольных сообщений, а также риски утечки личной информации и конфиденциальных данных правительства. Некоторые глобальные события, такие как быстрое появление новых технологий, вспышка пандемии COVID-19 и появление технологии 5G, еще больше расширили масштабы и диверсифицировали эти киберугрозы.

И чтобы гарантировать, что мы эффективно воспользуемся преимуществами цифровой революции, эффективно борясь с растущими рисками киберугроз, стало целесообразно пересмотреть [Национальную политику и стратегию кибербезопасности Нигерии на 2014 год](#) и разработать всеобъемлющую национальную политику и стратегию кибербезопасности 2021 года. Документ был составлен комитетом с участием многих заинтересованных сторон, в состав которого входят представители различных секторов экономики Нигерии, включая правительственные учреждения, частный сектор, научные круги, профессиональные организации и международное сообщество. Национальная политика и стратегия кибербезопасности 2021 предоставит Нигерии необходимую платформу для эффективного противодействия динамичному характеру угроз в нашем киберпространстве. Документ также обеспечит основу, которая позволит нам направить усилия нашего частного сектора, научных

кругов и промышленности на прогрессивное экономическое и национальное развитие. С этой целью в документе будет представлена дорожная карта для технического образования, приобретения цифровых навыков и производства местных технологий».

В конце 2020 года Правительство Нигерии усилило полномочия созданного в 2014 году Центра реагирования на компьютерные чрезвычайные ситуации и угрозы (CERRC) при NITDA. Министр ИКТ Иса Али Ибрагим сказал, что с помощью CERRC киберпреступность будет сведена к минимуму, если не полностью искоренена. Также работой по предотвращению киберинцидентов занимается Группа реагирования на компьютерные чрезвычайные ситуации Нигерии (ngCERT), сформированная для защиты и обеспечения безопасности киберпространства Нигерии. Основные функции ngCERT:

- ▶ создать общую платформу ситуационной осведомленности - координировать обмен информацией на национальном уровне
- ▶ эффективное управление и координация управления инцидентами, представляющими национальный интерес
- ▶ поддержка национальной политики кибербезопасности
- ▶ предоставлять техническую поддержку и экспертизу отраслевым CSIRT по мере необходимости
- ▶ выступать в качестве международного контактного лица по всем инцидентам, связанным с безопасностью Интернета в Нигерии.

Кибербезопасность в области финансовых транзакций также дополнительно регулируется выпущенными Центральным банком Нигерии (CBN) и вступившими в силу 1 января 2019 года «Основами кибербезопасности и руководящими принципами для банков и поставщиков платёжных услуг», в которых сектор финансовых услуг определяется как Национальная критически важная информационная инфраструктура (NCII). В частности, система кибербезопасности CBN на основе рисков предусматривает, что обязательной частью программы обеспечения безопасности для поставщиков платёжных услуг должно быть страхование кибербезопасности. В 2021 году крупнейшая страховая компания Allianz Nigeria планирует внедрить полис киберстрахования. Опубликованный Allianz на основе опроса 193 нигерийских компаний барометр рисков показал, что по величине воспринимаемого риска в 2021 году компании поставили киберинциденты на второе место после Covid-19. Годом ранее киберинциденты считались лишь восьмым по величине риском. Столь сильный рост связывают с тем, что массовая работа на дому значительно снижает уровень кибербезопасности.

ШИРОКОПОЛОСНАЯ ФИКСИРОВАННАЯ СВЯЗЬ, ВКЛЮЧАЯ ОПТОВОЛОКОННУЮ

В рассмотренной выше Национальной политике и стратегии цифровой экономики (2020-2030 годы) три из восьми основополагающих направлений развития посвящено инфраструктуре:

- ▶ надёжная инфраструктура;
- ▶ развитая сервисная инфраструктура;
- ▶ гибкая адаптируемая инфраструктура.

В рамках мер по достижению этих целей Комиссия по связи Нигерии (NCC) развернула новый Национальный план широкополосной связи на 2020-2025 годы. Новый план широкополосной связи разработан для обеспечения скорости загрузки данных в Нигерии на уровне минимум 25 Мбит / с в городских районах и 10 Мбит / с в сельской местности, с эффективным покрытием, доступным не менее 90% населения к 2025 году.

Новый план широкополосной связи разработан для обеспечения скорости загрузки данных в Нигерии минимум 25 Мбит / с в городских районах и 10 Мбит / с в сельской местности, с эффективным покрытием, доступным не менее 90% населения к 2025 году по цене не более 390 найр за 1 Гб данных (т.е. 2% среднего дохода или 1% минимальной заработной платы).

План является амбициозным, учитывая, что требования к капиталу для достижения поставленных в плане результатов оцениваются в диапазоне от 3,5 до 5 млрд USD в течение пятилетнего

периода 2020-2025 годов и могут быть выполнены только в том случае, если правительство и частный сектор согласуют действия в отношении расходов и стимулов для достижения оптимальных результатов. В условиях ограниченных государственных доходов и значительных расходов, сосредоточенных на электроэнергии и других сферах инфраструктуры экономики, план опирается на широкое привлечение финансирования со стороны частного сектора на условиях ГЧП с соответствующими стимулами со стороны правительства. Это потребует лучшего согласования интересов между участниками отрасли и правительством для достижения оптимального успеха.

В рамках этого плана Федеральное правительство ищет партнеров по «инфраструктуре» частного сектора для расширения доступа «последней мили». Чтобы углубить проникновение широкополосной связи по всей стране, Комиссия по связи Нигерии (NCC) предоставила лицензии компаниям, занимающимся телекоммуникационной инфраструктурой (*Infracos*) для обеспечения инфраструктуры широкополосной связи в различных геополитических регионах страны и, в особенности, для обеспечения равноправного доступа к услугам электросвязи для сельского населения. *Infracos* включает: MainOne Cable Company (зона Лагоса); IHS Holding Limited (Северная и Центральная зона и зона Абуджи); Zinox Technology Ltd (юго-восточная зона); BCN (Северо-западная зона) и Brinks Integrated Solutions Ltd (северо-восточная зона).

Рынок оптоволоконной / широкополосной связи в стране обладает огромным потенциалом, учитывая продолжающееся расширение международной подводной кабельной системы Нигерии - общая ёмкость в настоящее время составляет более 40 терабайт, а некоторые другие предложены к запуску в ближайшее время. Это уже помогает формировать соображения по развитию умных городов и «Интернета вещей».

МОБИЛЬНАЯ ШИРОКОПОЛОСНАЯ СВЯЗЬ

Нигерия - крупнейший рынок мобильной связи в Африке, в значительной степени благодаря быстрому развитию после успешного аукциона цифровых мобильных лицензий (DML) в 2001 году. Голосовая связь в основном осуществляется на основе технологий 2G / 2G +, а Интернет-услуги в стране в настоящее время предоставляются в мобильных сетях 2G, 3G и 4G. Однако, хотя покрытие 4G доступно 37% населения, скорость загрузки в стране, как правило, неконкурентоспособна по сравнению с другими странами с таким же уровнем дохода. И не соответствует стремлению властей страны по интенсификации развития экономики, основанной на знаниях, поскольку Нигерия еще не достигла значительного покрытия и внедрения даже 4G, не говоря уже про 5G.

В обращении к Дню демократии 12 июня 2019 года президент Мухаммаду Бухари пообещал вывести 100 миллионов нигерийцев из бедности за 10 лет. В октябре 2019 года для дальнейшего достижения этой цели он расширил полномочия Министерства связи для решения проблем развития цифровой экономики в соответствии с Планом экономического восстановления и роста (ERGP) с упором на ускорение роста и социальную интеграцию. Цифровые технологии предлагают Нигерии возможность для роста и диверсификации своей экономики от чрезмерной зависимости от доходов от экспорта нефти и газа.

Признавая огромные возможности экономического роста, предоставляемые развёртыванием широкополосных технологий, Нигерия разработала [Национальный план широкополосной связи на 2020-2025 годы](#), в котором значительное место уделено и развитию мобильной связи. Правительство намерено увеличить проникновение мобильной широкополосной связи до 70% к концу 2021 года, а NCC объявила о дополнительной потребности в более 80000 мобильных базовых станций для достижения желаемого общенационального покрытия.

Дальнейшие возможности могут быть изучены в сегментах спутникового Интернета и телевидения высокой чёткости (TVWS), поскольку развёртывание наземного волокна по всей стране может не обеспечить столь необходимое общенациональное покрытие, следовательно, есть потребность в альтернативных технологиях.

ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ, ИНДУСТРИЯ 4.0

В Нигерии ещё нет программ в данных областях, однако правительство будет их разрабатывать. В ноябре 2020 года Исполнительный вице-председатель / главный исполнительный директор Нигерийской комиссии по коммуникациям (NCC), профессор Умар Гарба Данбатта, на организованной Институтом директоров (IoD) Нигерии двухдневной гибридной (онлайн и офлайн) Ежегодной конференции директоров (ADC) подчеркнул, что четвертая промышленная революция (4IR), если ее правильно организовать, может сформировать основу для массового получения доходов и создания богатства для Нигерии в постнефтяную эпоху.

Развитие проектов Индустрии 4.0. предполагается вести по схеме ГЧП. Нигерийские ИКТ-компании готовы сотрудничать с госструктурами под эгидой Нигерийского компьютерного общества (NCS), объединяющего около 15000 членов по всем штатам федерации. Президент NCS, профессор Адесина Содия, во время онлайн-встречи с журналистами летом 2020 года заявила, что если федеральное правительство обеспечит адекватную инфраструктуру и политику, то Четвертая промышленная революция сможет оказать существенное влияние на реализацию правительственной программы цифровой экономики и уменьшит растущий уровень бедности. Также она добавила, что хотя основная задача по реализации 4IR лежит на правительстве, частный сектор должен быть готов к включению в проекты развития соответствующих технологий.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

В ноябре 2020 года в Абудже был открыт Национальный центр искусственного интеллекта и робототехники NITDA, который станет ведущим центром инноваций, исследований и разработок, передачи знаний и обучения в области искусственного интеллекта (ИИ), робототехники и других новых технологий. «Кроме того, Центр также создаст дорожную карту разработок ИИ, разовьёт экосистему ИИ, будет поддерживать управление данными, одновременно предоставляя доступ к специализированным техническим навыкам в стране», - сказал министр связи и цифровой экономики на церемонии открытия.

Следует отметить, что хотя Нигерия только начинает серьёзно развивать свои технологии в области ИИ, Комиссия по коммуникациям Нигерии (NCC) уже пристально анализирует влияние ИИ на общество и этические соображения, касающиеся его широкого распространения.

БЛОКЧЕЙН, КРОМЕ FINTECH

В 2015 году был создан Нигерийский блокчейн-альянс (NBA) - стратегическая инициатива по продвижению технологий распределённого реестра и криптовалюты путем повышения информированности, образования, пропаганды политики, организации отраслевого диалога и сотрудничества между соответствующими заинтересованными сторонами с целью обеспечения экономических преобразований, одновременно препятствуя преступности в экосистеме блокчейн / криптовалюты в Нигерии.

В настоящее время в Нигерии обсуждается драфт Национальной стратегии адаптации блокчейн (National Adoption Blockchain Strategy), включающий шесть ключевых инициатив: создание Нигерийского консорциума блокчейн, усиление нормативной базы, обеспечение национальной цифровой идентичности, создание программ стимулирования бизнеса в сфере блокчейн, продвижение грамотности в области блокчейн и создание национальной песочницы блокчейн.

В Нигерии изучают возможности использования блокчейн для повышения эффективности поставок нефти и газа, а также проектов в области недвижимости.

Сельскохозяйственный сектор в Нигерии остаётся источником средств к существованию для значительной части населения и вносит значительный вклад в ВВП. При этом сектор сталкивается с множеством проблем. Экосистема сельского хозяйства в Африке нарушена на всех уровнях - от уровня растениеводства и животноводства до последней мили до потребителей. На фоне этих проблем в сочетании с отсутствием базовой инфраструктуры, такой как дороги, доступ в Интернет и электричество, согласно последним статистическим данным GSMA, проникновение мобильных телефонов в Африке в настоящее время составляет 43%. Распространение мобильной связи в сельскохозяйственных регионах Нигерии привело к появлению мобильных инноваций для решения некоторых из основных проблем, с которыми сталкиваются фермеры: доступа к информации, рынкам и капиталу.

В Нигерии фирма Agrikore при поддержке Cellulant представляет собой автоматизированную торговую площадку для смарт-контрактов, которая предлагает цифровые финансовые услуги и систему управления взаимоотношениями с клиентами для сельского хозяйства.

Cellulant с помощью технологии блокчейн предоставляет для 17 миллионов фермеров единую платформу для платежей и электронной коммерции, обеспечивающую платежи. Agrikore впервые объединила всех участников сельскохозяйственного производства, его финансирования и продаж продукции в единую прозрачную экосистему.

Также фирмой Binkabi в сотрудничестве с товарной биржей Afex и Sterling Bank создана автоматизированная торговая система на основе блокчейна. В рамках этой системы фермеры хранят урожай на складах Afex и получают квитанцию, подтверждающую их право собственности. Квитанция конвертируется в цифровой токен для торговли на платформе Binkabi, что позволяет фермерам продавать товар большему количеству покупателей, например, переработчикам, которые вносят платёж в Sterling Bank. Банк также принимает токен в качестве обеспечения по кредитам в размере 50–70% от стоимости продукции фермеров.

РИТЕЙЛ И ЛОГИСТИКА

Существенное влияние на использование решений на основе блокчейн для оптимизации цепочек поставок в Нигерии оказала пандемия COVID-19.

Крупнейшая африканская фирма онлайн-торговли Jumia была в авангарде операторов электронной торговли в Нигерии, которые реализовали целенаправленную стратегию по обеспечению безопасности граждан в разгар COVID-19. Jumia продвинула безналичные платежи и бесконтактную доставку предоплаченных заказов, обеспечивающих безопасность клиентов, агентов по доставке и партнеров, за счет использования платёжной платформы JumiaPay, которая позволяет потребителям производить предоплаченные платежи за заказы в Интернете и получать их без прямого контакта с агентами по доставке.

Сходные программы имеют конкурирующие платформы Konga и Gloo.

Основными проблемами логистики в Нигерии являются: плохая адресация зданий (нумерация есть не везде) и картография территории, дороги и дорожное проектирование, а также внезапные и непредсказуемые перекрытия дорог. Лагос остаётся городом с наибольшим количеством карт, а за пределами Лагоса ситуация намного хуже.

Еще одна проблема для электронной коммерции в Нигерии - это платежи.

Также в Нигерии была создана фирма Kobo360 (в настоящее время перенесла свою штаб-квартиру в Кению), создавшая глобальную операционную систему логистики (GLOS) с поддержкой блокчейна, которая использует большие данные и цифровые технологии, чтобы повысить эффективность африканской логистической экосистемы.

FINTECH

Нигерия остаётся в значительной степени страной с преобладанием наличных денег. Насчитывается более 100 миллионов граждан, из которых более половины имеют ограниченный доступ или вообще не имеют доступа к финансовым услугам. Таким образом Нигерия предлагает значительные возможности для финтех-компаний. В сфере финансовых технологий Нигерии уже насчитывается 210-250 финтех-компаний, ключевых заинтересованных сторон (банки, телекоммуникационные компании и правительство) и партнеров по финансированию (то есть университетов и исследовательских институтов, инвесторов, инкубаторов и потребителей). Нигерийская индустрия финансовых технологий предлагает широкий спектр услуг, включая инновационные платёжные платформы, цифровые валюты, кредитование, страхование и управление активами, доступ к которым осуществляется главным образом через онлайн и мобильные банковские платформы. Большая часть деятельности в отрасли сфокусирована на платёжных системах и приложениях, которые помогают пользователям избежать необходимости держать наличные деньги или вести бизнес через банковский счет. В ответ на значительный рост в отрасли Центральный банк Нигерии (CBN) представил Платёжную систему Vision 2020 (PSV 2020), чтобы ускорить развитие финтех в стране.

Ожидается, что доход Нигерии от финансовых технологий достигнет 543,3 млн USD в 2022 году по сравнению со 153,1 млн USD в 2017 году. В 2019 году в финансовой отрасли Нигерии произошли раунды финансирования со стороны различных глобальных инвесторов, особенно стоит обратить внимание на Interswitch, привлёкшей сумму 200 млн USD от Visa и Branch, которые получили 170 млн USD также от Visa. Еще Нигерия является крупнейшим рынком для первого в Африке технического единорога Jumia.

Регулирующими органами в сфере финтеха в Нигерии являются Центральный банк Нигерии, Нигерийская корпорация страхования вкладов (NDIC), Комиссия по ценным бумагам и биржам Нигерии (SEC), Национальная комиссия по страхованию (NAICOM), Нигерийская комиссия по связи (NCC) и Национальное агентство по развитию информационных технологий (NITDA).

В Нигерии существует "Финтех Ассоциация", а также создана "Национальная стратегия принятия Blockchain".

23 июня 2020 года Центральный банк Нигерии (CBN) выпустил на рассмотрение заинтересованных сторон проект концепции регулирующих операций в "песочнице", который направлен на создание контролируемой среды, в которой революционные технологии в сфере финансовых услуг могут быть протестированы под наблюдением CBN. Это проект - попытка правительства Нигерии поощрять инновации в сфере финансовых технологий, одновременно защищая интересы потребителей.

В феврале 2021 года центральный банк Нигерии издал предписание банкам, принимающим депозиты, и другим финансовым учреждениям немедленно закрыть счета, которые используются для проведения операций на биржах криптовалют, заявив, что такие сделки с настоящего момента запрещены.

Факторы финансовой доступности

Процентное соотношение населения в возрасте 15+, которые пользуются финансовыми продуктами или услугами.

Имеют счет в финансовом учреждении	Имеют кредитную карту	Пользуются мобильными платежами	Оплачивают услуги онлайн	Процент женщин с кредитным и картами	Процент мужчин с кредитным и картами	Процент женщин проводящим и онлайн транзакции	Процент мужчин проводящим и онлайн транзакции
39,7%	2,6%	5,6%	6,3%	1,7%	3,4%	2,9%	9,4%

Источник: <https://datareportal.com/reports/digital-2021-nigeria>

В 2020 году заработал с полным функционалом запущенный государством в 2017 году сервис «Проверочный номер банка (BVN)» - это 11-значный уникальный идентификатор для каждого человека в банковской отрасли Нигерии. BVN гарантирует, что его обладатель может безопасно участвовать в транзакциях проведения банковских операций в любой точке страны.

«УМНЫЙ» ТРАНСПОРТ И СИСТЕМЫ ГЕОПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ

После запуска в Нигерии службы совместного использования поездок Uber в 2014 году было внедрено ещё несколько других проектов т. н. умной мобильности, включая услуги по прокату велосипедов.

Прорабатываются перспективные проекты прокладки новых железнодорожных линий (от Лагоса до Дакара вдоль побережья Атлантики, от Абиджана до Дакара через Бамако и от Уагадугу до Ниамея). Крупнейший реализуемый в настоящее время проект – строительство транснациональной автомобильной магистрали от Лагоса (Нигерия) до Нуакшота (Мавритания). Работы ведутся при финансовой поддержке Всемирного банка, Евросоюза, ряда западных государств и Китая.

ЦИФРОВАЯ МЕДИЦИНА

С 2015 по 2020 г. в Нигерии действовала Национальная стратегическая рамочная программа использования ИКТ в здравоохранении (Health ICT Strategic Framework), которая в конце 2019 - начале 2020 г. была модернизирована Министерством связи и цифровой экономики совместно с Федеральным министерством здравоохранения. В этой программе ИКТ были определены в качестве ключевого фактора, способствующего достижению желаемых улучшений в оказании медицинской помощи в стране. Это повышает качество помощи, снижает операционные и административные расходы, способствует более быстрому доступу к медицинской информации, расширяет возможности общения через Интернет и повышает производительность труда медицинского персонала.

Для реализации программы в 2016 году Фонд стратегии и предоставления медицинских услуг запустил проект ICT 4 HEALTH, который направлен на:

- ▶ Укрепление структуры управления электронным здравоохранением в Федеральном министерстве здравоохранения (FMoH) с помощью создания Национальной структуры здравоохранения в области ИКТ.
- ▶ Усиление потенциала FMoH и других заинтересованных сторон в отношении стандартов ИКТ в области здравоохранения и их функциональной совместимости.
- ▶ Координация под руководством FMoH деятельности по созданию цифровых реестров здоровья и стандартов для поддержки создания национального обмена информацией в области здравоохранения (HIE).

Нигерия постоянно расширяет число пилотных проектов мобильного здравоохранения и обеспечение взаимодействия между цифровыми системами здравоохранения. С полным списком проектов в этой области в Нигерии можно ознакомиться [здесь](#).

«УМНЫЙ» ГОРОД

В Нигерии инфраструктура и услуги в городских центрах перегружены из-за непрерывной миграции населения в эти районы. И правительство Нигерии посчитало, что одним из путей решения проблем может быть создание умных городов. И в августе 2017 года была запущена [инициатива «Умный город Нигерии» \(NSCI\)](#), организованная Федеральным министерством связи в сотрудничестве с инициативой AFRITEX. Однако строительство умного города требует больших капиталовложений в инфраструктуру и повышение уровня цифровой грамотности населения. Поэтому [Правительство Нигерии решило развивать свои «умные» города с использованием модели финансирования государственно-частного партнерства \(ГЧП\)](#). Именно по этой модели [постепенно создают «умные» поместья города Абуджа, Лагос и Порт-Харкорт](#). Цели реализации этих проектов включают [улучшение транспорта, безопасности и наблюдения, инфраструктуры, сетевых подключений и эффективности управления за счет внедрения электронного управления](#). Некоторые иностранные инвесторы начали строить «умные» дома в этих и других городах Нигерии. Однако стране не хватает полноценных пилотных проектов умных городов / посёлков в штатах. Инициатива NITDA будет этому способствовать. Для реализации необходима поддержка губернаторов, и ряд штатов уже начал реализовывать собственные проекты. Так, в штате Нигер уже создали [собственный проект промышленного парка и умного города на месте деревни Амфани](#), который станет основой [программы городского развития](#).

Однако несмотря на то, что [Lagos Smart City Project](#) действует с 2016 года [в партнёрстве с Huawei](#), он ещё не выполнил свои основные задачи. В том числе потому, что воплощение «умного города» (SC) - с беспилотными автомобилями, устойчивыми источниками энергии, Интернетом вещей (IoT), подключёнными устройствами и т. д. - оказалось трудноисполнимым в основном из-за отсутствия инфраструктуры поддержки и некоторым законодательным сложностям (6). Тем не менее, [правительство штата Лагос \(LASG\) планирует](#) в сотрудничестве [со своим партнёром Dubai Holdings LLC](#) «... [развивать устойчивые, умные, глобально связанные сообщества, основанные на знаниях, которые стимулируют экономику знаний](#)» во всем штате. Для этого в 2020 г. был разработан [новый план развития](#).

Национальное агентство по развитию информационных технологий (NITDA) объявило об участии в 2020 году пяти нигерийских стартапов, саммите и выставке Smart City Summit and Expo (SCSE), организованных Тайбэйской компьютерной ассоциацией. Спонсируемые NITDA, Startups, VNTS, LexChain, Powerstove Energy, Blieu Technologies и Schoola приняли участие в трёхдневной профессиональной выставке, посвящённой удовлетворению растущего спроса на устойчивое развитие и решению городских проблем. Это конкретное спонсорство стартапов со стороны NITDA уникально в том смысле, что оно представляет собой амбициозную инициативу, направленную на то, чтобы помочь заложить основу для создания «умной» технологической экосистемы в Нигерии.

Саммит / выставка охватывала различные категории инновационных технологий, таких как умная профилактика эпидемий, умное здравоохранение, умный транспорт, умное образование и умное энергосбережение. Другие секции включали интеллектуальные здания, интеллектуальное производство, интеллектуальное управление безопасностью, решения 5G, решения, связанные с искусственным интеллектом, и прочие отраслевые инновации.

Примечательно, что форум предложил генеральному директору NITDA Кашифу Инува Абдуллахи возможность обсудить видение и стратегию «умного города» Нигерии, а также помочь нигерийским стартапам встретиться с потенциальными партнерами и привлечь прямые иностранные инвестиции в страну. Это означает, что интеллектуальные приложения начнут играть решающую роль в поддержке институтов управления в

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ОБРАЗОВАНИЯ

Значительное внимание обучению навыкам и инновациям, нужным для развития цифровой экономики уделяется в Национальной политике и стратегии в области цифровой экономики (NDEPS) на 2020-2030 годы.

С 2010 года действует предлагаемая Национальным агентством развития информационных технологий (NITDA) программа стипендий NITDEF для получения степени магистра и доктора в областях ИТ и права в области ИКТ в нигерийских (государственных и частных) университетах. В 2020 г. программа была приостановлена, чтобы пересмотреть условия участия в ней.

В 2019 году Cisco Systems получила одобрение правительства Нигерии на создание шести «лабораторий Интернета вещей» по всей стране с упором на формирование у студентов необходимого набора навыков.

Создана Платформа электронного обучения (также известная как Система управления курсом (CMS), или Система управления обучением (LMS), или Виртуальная среда обучения (VLE)), предоставляющая пользовательский интерфейс для совместной работы. Платформа предлагает инструменты для создания контента, построения тестов, управления назначениями, отчетности, внутреннего обмена сообщениями, форума, чата, опросов, календаря и других. Основной целью создания Платформы является обучение навыкам цифровой грамотности, необходимым для трудоустройства в будущем.

В 2020 году NITDA в сотрудничестве с ключевыми мировыми лидерами в области ИТ создала виртуальную академию ИКТ. По состоянию на февраль 2021 года более 120000 граждан страны прошли в ней обучение и получили сертификаты в различных областях.

16 января 2020 г. NITDA подписало Меморандум о взаимопонимании с IBM. В рамках этого партнерства по программе IBM Digital Nation Africa, IBM предоставит более чем 280 часов бесплатного обучения и 85 курсов по ключевым новым технологиям, таким как:

1. Блокчейн;
2. Искусственный интеллект;
3. Большие данные;
4. Облачные вычисления.

Министерство делится учебными курсами на своих страницах в социальных сетях, на веб-сайте и на сайте www.digitalnigeria.gov.ng. Эти программы включают учебные курсы, предоставляемые в рамках сотрудничества с Африканским банком развития (программа «Программирование для занятости»), созданная в сотрудничестве с Microsoft в рамках стратегии «Рабочие места для молодежи в Африке») и Huawei (программа «Навыки телекоммуникаций и информационных технологий ICT Academy»).

Программа «Центры создания цифровых рабочих мест» (DJCC), направленная на привитие цифровых навыков в школах, сельской местности страны и в городах с недостаточным уровнем обслуживания, чтобы развивать человеческий капитал и обеспечивать всеобщий доступ к знаниям.

Проект «Широкая сеть». Основная цель этого проекта - предоставить нигерийским высшим учебным заведениям инфраструктуру информационных технологий (ИТ) для доступа к широкополосному Интернету и другим ИТ-услугам, таким как IP-телефония и системы IP-наблюдения. Проект направлен на содействие развитию цифрового образа жизни в высших учебных заведениях.

Нигерийские университеты плохо подготовлены к тому, чтобы выполнять свою роль в качестве источников знаний для обслуживания постоянно развивающегося технологического сектора с

необходимыми кадрами и опытом. Основные проблемы, связанные с плохим финансированием, неадекватной инфраструктурой, нехваткой квалифицированного персонала в области ИКТ и отсутствием взаимодействия с промышленностью и правительством, мешают университетам вносить вклад в распространение новых технологий и инноваций.

Университеты еще не адаптировались к быстроразвивающимся технологиям - искусственному интеллекту, блокчейн, большим данным; робототехнике; 5G; квантовым вычислениям; VR/AR и ряду других. Для решения проблем, мешающих высшим учебным заведениям функционировать в качестве интеллектуальных центров знаний, [Национальное агентство по развитию информационных технологий \(NITDA\) создало в отдельных университетах центры инноваций в области ИКТ](#). В настоящее время эти центры расположены в университетах Лагоса и Порт-Харкорта, Университете Байеро в Кано, Федеральном технологическом университете Минны и Государственном университете Гомбе.

Проекты нацелены на содействие развития в учреждениях цифрового образа жизни, а также на совместное использование объектов этих сообществ с соседними сообществами на коммерческой основе для создания экосистем.

[Генеральный директор NITDA Кашифу Инува Абдуллахи пояснил](#), что создание центров ИКТ для университетов соответствует мандату Национального центра искусственного интеллекта и робототехники (NCAIR) по развитию стратегического сотрудничества с университетами. Центры должны дать молодежи возможность овладеть цифровыми навыками для инноваций и подготовить студентов к Четвертой промышленной революции.

«УМНОЕ» СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

В Нигерии существует "[Цифровая Стратегия Сельского Хозяйства 2020-2030](#)", в которой описан план цифровизации сельского хозяйства страны.

Федеральное министерство связи и цифровой экономики Нигерии через Национальное агентство по развитию информационных технологий приняло 130 фермеров в национальную программу преобразования деревень для интеллектуального сельского хозяйства, чтобы предоставить нигерийским фермерам средства для демонстрации своей сельскохозяйственной продукции на цифровом мировом рынке. Проект, который будет пилотироваться в штате Джигави, в будущем предусматривает включение в программу фермеров в 774 районах местного самоуправления страны для поддержки и обучения необходимым навыкам, что сделает Нигерию одной из ведущих стран в области цифрового сельского хозяйства. Следует отметить, что [данный проект является частью основной национальной политики в области цифровой экономики и стратегии цифровой Нигерии, запущенной и представленной президентом Нигерии Мухаммаду Бухари](#).

Генеральный директор Национального агентства по развитию информационных технологий (NITDA) Кашифу Абдуллахи [поддерживает интеграцию цифровых технологий в развитие сельскохозяйственного сектора Нигерии](#). «Создание динамичного сектора цифрового сельского хозяйства, использующего цифровые технологии и инновации, стало насущной необходимостью, поскольку население Нигерии продолжает расти, повышая долю молодежи», - сказал он. Господин Абдуллахи отметил, что использование цифровых технологий и инноваций привлечёт молодёжь в сельскохозяйственный сектор, сформирует новые цифровые бизнес-модели в цепочке создания стоимости в сельском хозяйстве, позволит миллионам работников повысить производительность и увеличит вклад сектора в валовой внутренний продукт. Генеральный директор напомнил, что администрация президента Мухаммаду Бухари определила сельское хозяйство как ключевой рубеж в решении экономических проблем и проблем безработицы в стране.

Первая цифровая сельскохозяйственная платформа Нигерии [Farmcrowdy](#) была официально запущена в Лагосе, Нигерия. «Farmcrowdy - это революционная краудфандинговая платформа, способная положительно поменять экономическое состояние Нигерии, используя технологии, которые повлияют на сельскохозяйственное пространство», - сказал Оньека Акумах, соучредитель и генеральный директор Farmcrowdy. Компания Farmcrowdy, связывает мелких фермеров с инвесторами. Нигерийские «спонсоры ферм», как называют инвесторов, выбирают фермы, в которые они хотят инвестировать, затем Farmcrowdy использует средства для найма фермеров, аренды земли и предоставления таких ресурсов, как удобрения, семена и техническая поддержка от посадки до сбора урожая. В прошлом году FarmCrowdy привлекла 1 миллион USD от таких инвесторов, как Cox Enterprises, Techstars Ventures и Social Capital.

Также в стране существует большое количество стартапов в сфере «умного» сельского хозяйства. [ThriveAgric](#) и [Verdant AgricTech](#), считают, что цифровое сельское хозяйство - это путь к выходу фермеров из бедности, а также ключ к обеспечению продовольственной безопасности. А компания [Farmz2U](#) помогает фермерам получить доступ к специализированным сельскохозяйственным знаниям, используя данные и доступ к рынкам через системную интеграцию; [Beat Drone](#), использует дроны для опрыскивания, оценки состояния сельскохозяйственных культур и картирования сельскохозяйственных угодий; [Farmspeak Technology](#), использует сенсоры и датчики для сбора информации, которую анализирует искусственный интеллект (ИИ) для диагностики болезней птицы; [AgroHive](#), стартап в области HR-технологий, помогает агробизнесу получить постоянный доступ к квалифицированному сельскохозяйственному персоналу.

ЛОКАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫЕ И ЭКСПОРТНО ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ПОСТАВЩИКИ ИТ-РЕШЕНИЙ

В Нигерии практически все крупные ИКТ разработчики ориентированы на экспорт, как минимум в другие страны Африки. Чему способствует политика властей. Так, в июле 2018 года вице-президент Нигерии, профессор Йеми Осибанджо возглавил делегацию нигерийских предпринимателей на роад-шоу в Кремниевую долину. Где он обратился к лидерам мировой ИТ индустрии с предложением сотрудничать с созданной в Нигерии Консультативной группой по технологиям и творчеству, ставшей неотъемлемой частью [Национального консультативного совета по промышленной политике и конкурентоспособности](#).

Глобальный акселератор талантов [Andela](#) из Нью-Йорка создал в Лагосе инкубационный центр для поиска и обучения талантливых нигерийцев программированию и последующего найма их для работы за границей.

<p>Сильные стороны:</p> <p>Наличие в бюджете средств для инвестиций в развитие новых технологий;</p> <p>самое <u>большое</u> на континенте и <u>одно из самых молодых в мире</u> население представляет собой обширную аудиторию для потребления ИКТ;</p> <p>приверженность правительства и Президента страны курсу на цифровую трансформацию;</p> <p>большое количество иностранных компаний имеют налаженные операции в Нигерии;</p> <p>хорошо развитый рынок ИКТ по сравнению с региональными соседями;</p> <p>относительно высокая культура предпринимательства.</p>	<p>Слабые стороны:</p> <p>Высокий уровень безработицы, особенно среди молодёжи;</p> <p>необходимость иметь дело с множеством регулирующих органов;</p> <p>неэффективная система регистрации собственности;</p> <p>медленная и неэффективная судебная система;</p> <p>ненадёжные механизмы разрешения споров;</p> <p>задержки при оформлении лицензий и разрешений;</p> <p>множественное налогообложение на федеральном уровне, уровне штата и местного самоуправления;</p> <p>высокая стоимость аренды передающей инфраструктуры;</p> <p>недостаточная инфраструктура связи во внутренних районах страны;</p> <p>нигерийские университеты плохо подготовлены к тому, чтобы выполнять свою роль в качестве источников производства знаний.</p>
<p>Возможности:</p> <p>Правительство намерено увеличить проникновение мобильной широкополосной связи;</p> <p>рост электронных услуг и облачных вычислений создал потребность в более надёжной и высококачественной широкополосной связи;</p> <p>сегмент рынка высококачественных ИТ продуктов остаётся в значительной степени ненасыщенным, включая решения для «облачных» услуг и услуг по передаче данных;</p> <p>активно развивается сектор цифровых финансовых услуг и финансовых технологий. Этому способствует в т.ч. и государственная политика по продвижению безналичной экономики.</p>	<p>Угрозы:</p> <p>Зависимость от нефтяных доходов;</p> <p><u>дефицит инфраструктуры</u>, который не улучшается не смотря на миллиарды долларов, вложенные в проекты по инфраструктуре, которые так и не увидели свет или были заброшены после начала строительства из-за слабости институтов, отсутствия подотчётности и ограниченной согласованности политики различных администраций. Ситуация усугубляется взяточничеством и ограниченным обслуживанием существующей инфраструктуры;</p> <p>высокий уровень киберпреступности ограничивает освоение цифровых услуг, таких как облако;</p> <p>развитию сектора ИКТ угрожают перебои с доступом к электроэнергии.</p>

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ РЫНОЧНЫЕ НИШИ РОССИЙСКИХ РАЗРАБОТОК

Исходя из того, какие направления развития ИКТ поддерживаются властями Нигерии и имеют финансирование, можно заключить, что основными областями для продаж российских ИКТ-разработок в Нигерии являются:

- ▶ решения для создания сетей широкополосного доступа;
- ▶ цифровые двойники и иные технологии Индустрии 4.0;
- ▶ разработки в области ИИ;
- ▶ цифровые решения для АПК;
- ▶ геоинформационные системы;
- ▶ цифровые решения для нефтегазовой области;
- ▶ цифровая медицина;
- ▶ цифровое образование.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ПАРТНЕРЫ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ОПЕРАТОРЫ И КРУПНЫЕ КОМПАНИИ, ВКЛЮЧАЯ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ

Четыре основных оператора мобильной связи в стране ([MTN](#), [Airtel](#), [Globacom](#) и [9-Mobile](#)) продолжают укреплять свои позиции на рынке. В настоящее время MTN доминирует на рынке GSM с более чем 74 миллионами абонентов (39,2%). За ним следует входящая в состав Globacom Glo Mobile с 52 миллионами подписчиков (27,2%). У Airtel 51 миллион абонентов (27%), а у 9Mobile около 13 миллионов абонентов (6,6%).

Последние данные Национального бюро статистики (NBS) дают некоторое представление о рынке местных телекоммуникационных компаний и о будущих «битвах» за его передел.

Профиль доходов MTN Nigeria

	Прибыль за квартал 2019 г.	Услуги	Ключевые факторы
Услуги голосовой связи	74.9%	<ul style="list-style-type: none"> • Голосовая связь • Пропуск голосового трафика 	<ul style="list-style-type: none"> • Качество и доступность сети • Маркетинговые кампании • Управление прибыльностью клиентской базы • Изменения в ITRs • Новые планы, учитывающие таргетинг эффективных сегментов • Облегченный доступ к перезарядке
Услуги передачи данных	16.6%	<ul style="list-style-type: none"> • Мобильные данные • Фиксированные данные 	<ul style="list-style-type: none"> • Качество и доступность сети • Распространение данных и смартфонов • Фокус на пакетном обеспечении; стимулирование потребления продуктов по поддержанию образа жизни • Распространение 3G и 4G • Привлекательные предложения услуг передачи данных

			<ul style="list-style-type: none"> Реклама смартфонов, обучение пользователей
Цифровые услуги	1.0%	<ul style="list-style-type: none"> Рич-медиа, мобильная реклама, e-commerce Дополнительные виды обслуживания 	<ul style="list-style-type: none"> Усовершенствованная ДВО модель подписки Местный контент Запуск «умной» функции телефона
Fintech	2.9%	<ul style="list-style-type: none"> MoMo Xtratime 	<ul style="list-style-type: none"> Развертывание суперагента Новая система оплаты услуг банка
Другие	4.5%	<ul style="list-style-type: none"> СМС ИКТ и инфраструктура Оборудование 	<ul style="list-style-type: none"> Несмотря на влияние приложений ОТТ для обмена сообщениями, прибыль от СМС выросла благодаря увеличению базы подписчиков Исходящий роуминг и исходящие международные СМС под воздействием FX

Источник: <https://www.proshareng.com/news/MOBILE%20MONEY%20AND%20TELCOS/Gen-Z-and-The-Coming-Telecom-Wars-Understanding-Nigeria-s-New-Consumer-Telco-Market/49274>

Ещё одной крупной компанией в области мобильной связи является [IHS Towers](#).

А в области развития оптоволоконных сетей активно развивается фирма [ipNX](#), подписавшая в 2020 году [с Агентством торговли и развития США \(USTDA\) соглашение о партнерстве](#), которое будет способствовать дальнейшему развитию инфраструктуры ИКТ и широкополосной связи в Нигерии и поможет ipNX расширить свою оптоволоконную сеть в более чем 200000 домохозяйств в Лагосе и других населенных пунктах, включая Абуджу и Порт-Харкорт.

ЧАСТНЫЕ КОМПАНИИ-РАЗРАБОТЧИКИ

[ISON Technologies](#) предлагает широкий спектр ИТ-услуг и решений путем определения, оценки и настройки ИТ-архитектуры, и заказов ИТ-оборудования.

[Flyte Technologies And Solutions Ltd](#) - поставщик ИКТ-решений по проектированию, разработке программного обеспечения, консультациям и обучению.

[Sidmach Technologies](#) - компания известна как лидер в области технологических инноваций.

[Chams PLC](#) - ведущий поставщик систем и решений для интегрированного управления идентификационными данными, а также транзакционных систем и решений в Нигерии. За три десятилетия компания Chams прошла путь от обслуживания компьютеров и оборудования до предоставления корпоративных технологических решений в области управления идентификационными данными и транзакционных платежей государственным и частным учреждениям.

[Galaxy Backbone](#) - поставщик информационных технологий и общих услуг Федерального правительства Нигерии.

Zinox - передовая компания, которая первой получила международно-сертифицированную компьютерную марку в Западной Африке, первую компьютерную марку в мире со знаком Naira (N) на клавиатуре, первое городское решение WIMAX в Нигерии и множество других.

Spitek Solutions Limited является поставщиком услуг в области ИКТ как для крупных игроков отрасли, так и для корпоративных решений и домашних пользователей в развёртывании информационной и коммуникационной инфраструктуры, установке видеонаблюдения, автоматизированных системах, контроле доступа, внутренней связи, высокотехнологичных системах безопасности.

CWG PLC - в секторе ИКТ Нигерии это фирма с самой большой капитализацией в примерно на 14 млрд найр. И в 2020 году Всемирный экономический форум признал CWG Plc компанией глобального роста.

Plucom Technology Ltd. предлагает решения для разработки программного обеспечения, управления бизнесом и планирования ресурсов предприятия (ERP), решения для электронной коммерции, услуги веб-разработки и разработки порталов, интеграцию бизнес-систем.

Cedarview Communication Limited (CCL) - специализируется на развёртывании телекоммуникационных и ИТ-сетей в нефтегазовом, государственном, банковском, образовательном секторах и на рынке недвижимости.

DATAPLUS TECH - поставщик передовых ИКТ и консультационных услуг для отраслей: финансовые, страховые и бухгалтерские фирмы, строительство и девелопмент, гостиничный бизнес и индустрия туризма, телерадиовещание, нефтегазовая промышленность и электроэнергетика, сельское хозяйство, здравоохранение, автомобильная индустрия.

INLAKS - поставщик решений в областях: банковские услуги, управление мошенничеством, кибербезопасность, облачные технологии, центры обработки данных, управление рисками предприятия и программные решения для оптимизации ИТ-инфраструктуры.

Trivest Technologies - поставщик решений для интегрированных систем безопасности.

Calminfotech - специализируется на ИКТ в медицине и финансах.

ДИСТРИБЬЮТОРЫ И ИНТЕГРАТОРЫ

Technology Distributions Limited (TD) была первым дистрибьютором ИКТ в Западной Африке и представляет многих мировых производителей оригинального оборудования (OEM), включая Microsoft, HP, Kaspersky, APC, Samsung, Epson, IBM, Dell, Cisco, Huawei, Lenovo, Phillips и др.

Digital Alliance Limited - ведущая компания по интеграции систем ИКТ, основанная в 2010 году и специализирующаяся на предоставлении корпоративных ИКТ-решений, кибербезопасности и услуг для малых, средних и крупных предприятий в Нигерии и Африке.

HSSL Systems Integrator - глобальная технологическая компания с опытом четырёх десятилетий инноваций и сильной культурой изобретательства и принятия рисков.

Tenece Professional Services Limited (Tenece) - многопрофильная компания, занимающаяся преобразованием предприятий и оказывающая консалтинговые услуги в области технологий, которая сотрудничает с клиентами как в частном, так и в государственном секторе в различных секторах экономики. Компания имеет компетенции в области трансформации бизнеса, финансового консультирования, разработки программного обеспечения, коммуникационных

технологий, развития электронного бизнеса, электронное правительство, системной интеграции, ИТ-консалтинга и реинжиниринга бизнес-процессов.

Net Solutions - компания, занимающаяся системной интеграцией, в основном на базе сертифицированных решений, включающих в себя полную линейку продуктов и услуг IBM, HP, продуктов и услуг Dell, Cisco, Oracle и Micro Soft Solutions.

MicroAccess Ltd - один из ведущих интеграторов решений и поставщиков услуг ИКТ в Нигерии с проектными офисами по всей стране, высококвалифицированным персоналом, опытом и знаниями для интеграции различных продуктов и услуг от разных поставщиков мирового класса. Имеет службу поддержки World Class 24/7/365.

Signal Alliance - один из ведущих технологических интеграторов в Нигерии. Обладает компетенциями в направлениях: облачные технологии, решения для управления данными, робототехника, ИТ-безопасность, создание корпоративного программного обеспечения. Фирма работает в областях возобновляемых источников энергии, технологий здравоохранения, финансовых технологий и планирования ресурсов предприятия.

Alert Technology Limited - предоставляет услуги в области информационных технологий (ИТ), имеющая партнёрство с ведущими известными производителями ИТ / поставщиками решений, такими как HP, Cisco и Microsoft.

CLEON TECHNOLOGIES предоставляет технологические решения для электронного бизнеса, корпоративных приложений, системной интеграции, внедрения, аутсорсинга и поддержки ИТ-оборудования и инфраструктуры.

Toptech Group предоставляет надёжную и передовую инфраструктуру ИКТ и оборудование для удовлетворения потребностей в различных областях.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Наибольшими финансовыми ресурсами в Нигерии обладают госкомпании.

Национальная нефтяная корпорация Нигерии (NNPC) - крупнейшее и, возможно, самое важное государственное предприятие Нигерии, которое отвечает за разведку, переработку, нефтехимию, транспортировку продуктов и маркетинг. Он владеет и управляет четырьмя нефтеперерабатывающими заводами Нигерии (по одному в Уорри и Кадуне, и два в Порт-Харкорте), которые работают намного ниже проектной мощности, либо простаивают. Налоговое агентство Нигерии получает налоги на прибыль от добычи нефти и другие сборы, связанные с углеводородами, в то время как Департамент нефтяных ресурсов Министерства нефтяных ресурсов собирает арендную плату, роялти, лицензионные сборы, бонусы и другие платежи. В целях обеспечения большей прозрачности сбора доходов, поступающих в правительство, администрация Бухари требует, чтобы эти доходы, в том числе некоторые от NNPC, депонировались на Едином счёте Казначейства.

Еще одно ключевое государственное предприятие - Передающая компания Нигерии (TCN), отвечающая за работу национальной электрической сети Нигерии. Частные компании по производству и распределению электроэнергии обвиняют сеть TCN в значительной неэффективности и неадекватных технологиях, которые серьёзно препятствуют выработке и поставке электроэнергии в стране. Это единственный крупный компонент электроэнергетического сектора Нигерии, который не был приватизирован в 2013 году.

Nigeria LNG Limited (NLNG) производит и экспортирует сжиженный природный газ.

Также клиентами для российских ИКТ могут быть крупные частные компании:

Dangote - имеет рыночную капитализацию 11 миллиардов USD. В состав компании входят предприятия пищевой, грузовой и цементной промышленности. Также является основным поставщиком сахара для различных пивоваренных, кондитерских и безалкогольных компаний в стране.

GTB (Guarantee Trust Bank Plc) - финансовое учреждение, которое предоставляет множество услуг, таких как розничное банковское дело, инвестиционный банкинг, интернет / онлайн-банкинг, услуги по управлению активами и корпоративный банкинг.

Julius Berger Nigeria Plc - ведущая нигерийская компания, предлагающая комплексные услуги, охватывающие планирование, проектирование, проектирование, строительство, эксплуатацию и обслуживание зданий, инфраструктуры и промышленных проектов в Нигерии. Имеет разнообразную клиентуру в Нигерии и среди газовых и нефтяных компаний со всего мира.

First Bank of Nigeria является крупнейшим банком Нигерии с точки зрения валовой прибыли и общей суммы депозитов.

НЕКОММЕРЧЕСКИЕ, ОБЩЕСТВЕННЫЕ И ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Комиссия по политике в области цифровой экономики (DEPC) является негосударственным объединением людей и организаций, которая способствует развитию цифровых технологий во всех секторах экономики в целях инклюзивного и устойчивого социально-экономического развития. DEPC стремится достичь этого за счет активного продвижения отраслевого сотрудничества между частным и государственным секторами, разработки и реализации политик цифровой трансформации, а также поддержки рекомендаций Нигерийского экономического саммита (NES).

Нигерийское компьютерное общество (NCS), объединяющее около 15000 членов по всем штатам, является головной организацией для специалистов в области информационных технологий, профессиональных групп и заинтересованных сторон в Нигерии. NCS - национальная платформа для развития науки и практики ИТ в Нигерии.

ВОЗМОЖНЫЕ СТРАТЕГИИ ВЫВОДА ИТ-РЕШЕНИЙ НА РЫНОК

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИИ, ИСПОЛЬЗУЮЩИЕСЯ ЗНАЧИМЫМИ НА РЫНКЕ КОМПАНИЯМИ

. Многие фирмы-разработчики в своих стратегиях для внутреннего рынка Нигерии развивают платформенные решения (7). Другим стратегическим направлением развития является поддержка непрерывного обучения использованию продуктов, организация онлайн-семинаров и академических программ в качестве создания экосистемы пользователей (8).

Подробнее с «Тенденциями африканского рынка технологических услуг: обзоры стран» можно ознакомиться [здесь](#).

ИМПОРТ В СТРАНУ ЧЕРЕЗ ДИСТРИБЬЮТОРА

В Нигерии распространены дистрибьюторы широкого профиля. Однако есть и дистрибьюторы, работающие в узких областях - типа lothink Solutions. В любом случае для начала работы на таком не совершенно регулируемом и коррумпированном рынке, как нигерийский, лучше сотрудничать с дистрибьютором.

ОТКРЫТИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Иностранные компании должны придерживаться строгих правил, предусмотренных разделом 54 Закона о компаниях и смежных вопросах (САМА), который гласит, что «для ведения бизнеса в Нигерии иностранный инвестор должен зарегистрировать иностранное юридическое лицо в

Нигерии, и до тех пор, пока оно не будет зарегистрировано, иностранный инвестор не должен иметь предприятие или юридический адрес в Нигерии для любых целей, кроме получения уведомления или других документов, которые являются вопросами, предшествующими регистрации в рамках САМА». Поэтому иностранная компания, стремящаяся вести бизнес в Нигерии, должна или зарегистрировать местную дочернюю компанию в соответствии с САМА, или открыть представительство.

Ключевые особенности представительства:

- Представительство не имеет юридического статуса, поэтому само по себе не может быть привлечено к суду или предъявить иск.
- Обязательства представительства распространяются на материнскую компанию, которая является иностранной компанией.
- Единственная разрешённая деятельность представительства - это проведение маркетинговых исследований, хранение товаров или работа в качестве рекламного офиса. Ему запрещено выполнять контракты, вступать в переговоры и т. д.
- Представительство не должно платить налоги, поскольку не может приносить доход, за исключением случаев, когда ему разрешено включить в его деятельность цели, которые могут привести к обложению налогом.

Типичные функции, которые могут быть возложены на представительство без возникновения налоговых последствий для инвестора-нерезидента:

- ▶ Хранение или демонстрация товаров
- ▶ Сбор информации, включая анализ
- ▶ Маркетинговая информация, включая потенциальных клиентов о деловых возможностях
- ▶ Предоставление дополнительных логистических услуг для вышеуказанного.

Деньги на расходы представительства должны поступать от материнской компании.

СОЗДАНИЕ ФИЛИАЛА

В соответствии с законодательством Нигерии филиалы в обычном смысле этого слова создавать нельзя. Точнее, регистрация филиала и его налоговые обязательства практически ничем не отличаются от регистрации и обязательств дочерней компании.

ОТКРЫТИЕ ДОЧЕРНЕЙ КОМПАНИИ

Основные законы, регулирующие корпоративный бизнес в Нигерии:

- ▶ Закон о компаниях и смежных вопросах САМА C20, Законы Федерации Нигерии (LFN) 2004 г.;
- ▶ Закон о Национальном управлении по приобретению и продвижению технологий CAP N62, LFN 2004 (Закон NOTAP);
- ▶ Закон о налогообложении доходов компаний (поправка) 2007 г.;
- ▶ Закон о налоге на прирост капитала CAP C1.

7 августа 2020 года президент Нигерии подписал [Закон о компаниях и смежных вопросах 2020 года \(«САМА 2020»\)](#) взамен Закона 1990 года. САМА 2020, который в настоящее время является основным законодательством, регулирующим создание и управление компаниями в Нигерии, затрагивает всех жителей и иностранцев, намеревающихся или ведущих бизнес в Нигерии. Он направлен на поддержку инициативы правительства по облегчению ведения бизнеса в Нигерии (9).

Ключевые изменения, внесённые САМА 2020, изложены ниже:

КЛЮЧЕВОЕ ИЗМЕНЕНИЕ	СМЫСЛ
Единый акционер для	Теперь можно зарегистрировать компанию с 1

<p>частных компаний.</p>	<p>акционером; предприятиям больше не требуется иметь минимум 2 акционеров. Это значительно упрощает создание бизнеса в Нигерии. Раздел 18 САМА 2020.</p>
<p>Компания с ограниченной ответственностью («CGTE») может быть зарегистрирована без согласия Генерального прокурора («AG»).</p>	<p>Получение согласия AG остается частью процесса регистрации CGTE. Однако теперь AG имеет 30-дневный срок для принятия решения, в противном случае заявка может перейти к стадии объявления. Это должно ускорить процесс регистрации. Раздел 26 САМА 2020.</p>
<p>Введение товарищества с ограниченной ответственностью (LLP) и товарищества с ограниченной ответственностью (LP).</p>	<p>LLP и LP - это новые бизнес-структуры, представленные САМА 2020. Эти варианты теперь могут быть выбраны теми, кому требуется выгода от структуры с ограниченной ответственностью с налоговым статусом и гибкостью партнерства. Разделы 746-810 САМА 2020.</p>
<p>Снижение сборов за регистрацию.</p>	<p>Ранее сборы за регистрацию или снятие сборов составляли от 1 до 2% от стоимости начисленных активов. Теперь общая сумма вознаграждения, выплачиваемого Комиссии по корпоративным делам, не должна превышать 0,35% как для частных, так и для государственных компаний. Это должно привести к экономии затрат для предприятий. Раздел 222 (12) САМА 2020.</p>
<p>Внедрение электронной подписи, электронная передача акций и виртуальное общее собрание.</p>	<p>Текущая ситуация: (i) можно использовать электронные подписи для подписания документов; (ii) компании могут вести электронный реестр для передачи акций; (iii) частным компаниям по закону разрешено проводить виртуальные собрания в соответствии с их уставами. Разделы 101, 178 (1) и 240 (2) САМА 2020.</p>
<p>Малые компании освобождены от требований аудита.</p>	<p>Малые компании и компании, которые еще не начали свою деятельность, с момента регистрации освобождены от требований аудита в соответствии с САМА 2020. Это снижает нормативную нагрузку на малый бизнес. Раздел 402 САМА 2020.</p>
<p>Назначение секретаря компании необязательно для небольших компаний.</p>	<p>Малым компаниям не требуется назначать секретаря компании. Хотя это должно помочь малому бизнесу сократить расходы, малому бизнесу необходимо взвесить преимущества передачи секретарских функций компании на аутсорсинг профессионалам в области права по сравнению с экономией средств. Раздел 330 САМА 2020.</p>
<p>Ограничение на единоличное занятие должности генерального директора и председателя правления.</p>	<p>Должности главного исполнительного директора и председателя совета директоров не могут занимать одно и то же лицо в публичных компаниях. Это соответствует принципам хорошего корпоративного управления. Раздел 265 (6) САМА 2020.</p>
<p>Ограничение множественного правления в публичных</p>	<p>Максимальное количество директорских должностей, которые может занимать человек в публичных компаниях, в настоящее время составляет 5. Это должно способствовать хорошему</p>

компаниях.	корпоративному управлению. Раздел 307 САМА 2020.
Слияние объединенных попечителей.	Попечителям с аналогичными целями теперь разрешено объединяться. Однако Федеральная комиссия по конкуренции и защите прав потребителей (FCCPC) является высшим регулирующим органом в вопросах слияний, и в таких случаях было бы полезно проверить требования Федерального закона о конкуренции и защите прав потребителей 2018 года. Раздел 849 САМА 2020.

Порядок регистрации компании:

Сначала нужно зарезервировать в Комиссии по корпоративным связям (CAC) уникальное название компании. Для упрощения процедуры 2 февраля 2015 года была запущена онлайн-система. Эта платформа позволяет онлайн-резервирование уникального имени, а также заполнять регистрационные формы для всего процесса регистрации. С марта 2017 года процесс резервирования названия компании можно осуществить только в режиме онлайн по адресу: <http://services.cac.gov.ng/> Онлайн-процедура занимает менее суток. Комиссия за бронирование - 500 NGN.

Нужно подготовить необходимые учредительные документы и оплатить гербовый сбор. Это производится через Портал электронных штампов Федеральной налоговой службы (FIRS). Чтобы подготовить необходимые документы, учредители бизнеса должны заполнить установленные законом формы, подготовить и распечатать меморандум и устав и поставить на них печать FIRS или онлайн через цифровую подпись. Гербовый сбор, уплачиваемый с акционерного капитала (ad valorem), составляет 0,75% + 500 NGN за каждую дополнительную (после 2-х) копию Меморандума и Устава с печатью. Процедура занимает менее суток.

Подписание декларации о соответствии перед Уполномоченным по присяге или нотариусом.

Заявление барристера или солиситора, участвующего в создании компании, может быть приведено к присяге перед нотариусом за плату в размере от 4000 до 5000 NGN или в любом из признанных судов страны (магистратский суд, Высокий суд штата, или Федеральный высокий суд) перед Уполномоченным по присяге за небольшую плату в размере 500 NGN, обычно взимаемую соответствующими судами.

Предприниматели также могут воспользоваться услугами адвоката, назначенного САС.

Регистрация компании в САС, получение номера плательщика НДС и налога на прибыль, оплата регистрационных сборов.

Предприниматели должны предоставить для регистрации ряд документов. Документы загружаются через платформу www.docupload.cac.gov.ng

Регистрационные сборы включают:

- Регистрация частной компании: 10000 NGN для компании, номинальный акционерный капитал которой составляет 1000000 NGN или меньше + 5000 NGN за каждый последующий 1000000 NGN;
- 3000 NGN за заверенную копию учредительного договора и устава.
- 2000 NGN за заверенную копию формы САС 1.1

Обычно для проведения процедур регистрации нанимают юристов. В среднем юрист взимает 60000 NGN за весь процесс регистрации.

Оплата установленных законом сборов за подачу документов теперь может производиться онлайн через Remita, платформу электронных платежей.

После завершения процесса регистрации автоматически создаётся ИНН, который отправляется одному из учредителей бизнеса по электронной почте. Этот номер одинаков для подоходного налога и НДС. Процедура занимает 2 дня.

Сделать печать компании.

Раздел 74 Закона о компаниях и смежных вопросах (CAMA) требует, чтобы каждая компания имела печать. Срок - 1 день. Стоимость услуг - 4000-6000 NGN.

Зарегистрироваться для перечисления подоходного налога с персонала.

Правила [Nigeria adopts a Pay-As-You-Earn \(PAYE\)](#) от 2003 года, принятые в соответствии с Законом о подоходном налоге с физических лиц, предусматривают, что все работодатели должны зарегистрироваться в налоговой службе штата Лагос, ближайшей к зарегистрированному адресу компании, с целью перечисления подоходного налога, удержанного со своих сотрудников. [Работодатель должен в течение 6 месяцев с момента открытия бизнеса удерживать налог с вознаграждения сотрудников и перевести удержанную сумму в любой из назначенных инкассаторских банков.](#)

Список необходимых для регистрации документов:

1. Копия свидетельства о регистрации.
2. Список сотрудников и их годовая заработная плата.
3. Письмо-заявление о регистрации.
4. Регистрационный номер корпоративного подоходного налога и НДС.

По завершении регистрации присваивается идентификационный номер работодателя. Процедуры бесплатны и занимают 2 дня.

Работодатель, который не проходит регистрацию, совершает правонарушение, за которое взимается штраф в размере 25000 NGN в дополнение к уплате задолженности по налогу.

Получение юридического адреса и оплата сбор за него.

Регистрация юридического адреса выполняется через банк. Коммерческие помещения в городских районах Нигерии регистрируются при уплате регистрационного сбора в размере 10000 NGN в первый год регистрации и 5000 NGN в год в качестве пошлины за продление регистрации в последующие годы.

Для сельских районов плата за регистрацию помещения для бизнеса составляет 2000 NGN за первый год регистрации и 1000 NGN в год в качестве пошлины за продление регистрации в последующие годы.

Более подробно ознакомиться с процедурами регистрации можно [здесь](#).

УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРАХ

Участие в тендерах в Нигерии регулируется [Законом о государственных закупках 2007 года](#). В случае тендеров в области ИКТ заинтересованные компании могут получить тендерную документацию только при условии уплаты невозмещаемого тендерного сбора за лот на счет Нигерийской комиссии по коммуникациям (NCC) через платформу [Remita](#). Подтверждение оплаты должно быть представлено в Департамент финансовых услуг для получения платёжной квитанции, которая должна быть представлена в Департамент закупок NCC для доступа к тендерной документации. Более подробно с процедурой можно ознакомиться по ссылкам (10).

ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ

7-8 апреля 2021 г., [DSCI FINSEC](#) - выступает в качестве ведущей конференции в стране, уделяя особое внимание императивам кибербезопасности и защиты данных в секторе BFSI.

22-24 июня 2021 г., [Digital Africa](#), тема: «Построение новой Африки с ИИ и блокчейном».

29 августа-1 сентября 2021 г., [Международная неделя электросвязи.](#)

Дата пока не определена, [Nigeria Com Virtual 2021](#) собирает руководителей высшего звена и самых инновационных лидеров цифровых технологий. Основное направление мероприятия - обсуждение способов снижения цен на широкополосные подключения и цифровые услуги гражданам и предприятиям по всей Нигерии.

ОТРАСЛЕВЫЕ ИЗДАНИЯ

<https://guardian.ng/category/technology/telecoms/>

<https://techcabal.com/about/>

<https://businessday.ng/category/technology/>

<https://www.biztechafrika.com/country/nigeria/>

[Анализ Стратегии кибербезопасности Нигерии](#)

[Обзор состояния цифровой экономики Нигерии, сделанный Мировым банком](#)

[Обзор возможностей развития сектора высоких технологий в Нигерии](#)

[Обзор высокотехнологических рынков Нигерии от МФК \(на октябрь 2020 года\)](#)

[Видение кибербезопасности финансовых систем Мирового банка \(на июль 2020 года\)](#)

<http://www.ncc.gov.ng>

<http://nitda.gov.ng/>

<http://www.commtech.gov.ng/>

<https://fmic.gov.ng/>

<http://www.nfvcb.gov.ng/>

<http://www.pmanonline.net/>

<https://www.pwc.com/ng/en/assets/pdf/the-business-of-entertainment-final.pdf>

<https://fmic.gov.ng/>

<http://www.nigerianstat.gov.ng/>

Деловые обычаи

На деловые встречи мужчине следует надевать строгий деловой костюм (обязательно наличие галстука). Женщина может быть в строгом деловом платье, брючном костюме или костюме с юбкой. Обращаясь к партнеру, следует упоминать его фамилию и звание. Не следует называть партнера по имени, в Нигерии это не принято. Следует также использовать почетное звание и академическое или профессиональное звание. При встрече партнерам по бизнесу можно преподнести подарки, это могут быть сигары, вино, виски, национальный сувенир из вашей страны. Стоимость каждого подарка не должна превышать 50 USD. Участие в трапезе является неотъемлемой частью любой деловой встречи. Не отказывайтесь от приема пищи: нигерийцы рассматривают это как знак недоверия. Нигерийцы предпочитают наладить личные отношения до перехода к ведению деловой деятельности. Поэтому, если вы впервые встречаетесь с представителями нигерийской компании, следует уделить время личному знакомству. Стоит ожидать, что во время первых встреч нигерийские партнеры будут вести себя несколько сдержанно, потому что им необходимо время, чтобы начать чувствовать себя комфортно в вашем присутствии. Рукопожатие, сопровождаемое искренней улыбкой – самое распространенное приветствие. Брать и отдавать визитные карточки стоит двумя руками или правой, левой этого делать не следует, также не следует использовать жест «большой палец вверх», так как в Нигерии он считается оскорбительным.

Язык

Государственный язык – английский. Насчитывается около 400 местных языков и наречий, наиболее распространены языки хауса, йоруба, игбо.

Медицинская помощь

Существует риск инфекционных и паразитарных заболеваний, в том числе малярии, бактериальной диареи, менингита (в период эпидемий). Медицинское обслуживание платное, существует дефицит высококвалифицированных медицинских кадров. Возможность оказания неотложной медицинской помощи практически отсутствует. Все въезжающие граждане обязаны иметь вакцинацию против желтой лихорадки. Рекомендуется вакцинация против менингита, брюшного тифа, гепатитов А и В.

Местное время, часы работы и праздничные дни

Разница во времени между Нигерией и Москвой – 2 часа. Большинство продуктовых и промтоварных магазинов работает с 09.00/10.00 до 19.00/21.00. Многие магазины (кроме крупных супермаркетов) не работают по воскресениям.

Платежи

Нигерийская найра, NGN. Хождение других валют официально запрещено, хотя в действительности на рынках и в частных лавочках принимают практически все твердые валюты мира. Использование кредитных карт и туристических дорожных чеков затруднено, возможно только в столице. В гостиницах, аэропортах и супермаркетах имеются банкоматы. Обмен валюты можно произвести только в банках и официальных обменных пунктах. Официальный обменный курс составляет ~381 NGN за 1 USD.

Безопасность

Нигерия - страна со сложной криминогенной обстановкой, не рекомендуется вступать в конфликты с местным населением, иметь при себе или оставлять в гостиничном номере крупные суммы денег, пользоваться такси в темное время суток, особенно когда в нем кроме водителя находятся посторонние нигерийцы. Довольно широко распространено мошенничество, особенно при использовании иностранных валют, поэтому рекомендуется заранее разменять некоторую сумму мелкими купюрами для повседневного использования. Наибольшее количество преступлений совершается в густонаселенных южных и юго-восточных штатах страны. Репутацию самого криминального города имеет 17-ти миллионный Лагос. Распространены случаи разбойных нападений и ограблений с применением оружия. Частыми местами ограблений являются многочисленные городские транспортные пробки, отдаленные районы города. Въезжающим в Нигерию российским гражданам рекомендуется встать на консульский учет в Посольстве России. Рекомендовано с осторожностью

представлять персональные контактные данные и контакты родственников в России, поскольку нередко случаи мошенничества под видом звонков из Нигерии о якобы произошедших несчастных случаях и необходимости перевода денежных сумм для оказания дорогостоящей медицинской помощи.

ПРАЗДНИКИ 2021 (ДАТЫ НЕКОТОРЫХ ПРАЗДНИКОВ ОТ ГОДА К ГОДУ ИЗМЕНЯЮТСЯ):

Новый год	1 января
Великая пятница	2 апреля
День труда	1 мая
Ид аль-фитр	13 мая
День Детей	27 мая
День Демократии	29 мая
Ид аль-Кабир	20 июля
День Независимости	1 октября
Рождество	25 декабря
День подарков	26 декабря

1. Nigeria - Economic Indicators - <https://www.economy.com/nigeria/indicators#ECONOMY>,

Nigeria - Economic Indicators - <https://www.economy.com/nigeria/indicators#ECONOMY>

The economic context of Nigeria - <https://www.nordeatrade.com/en/explore-new-market/nigeria/economical-context>

Nigeria Economic Alert - <https://www.pwc.com/ng/en/assets/pdf/economic-alert-december-2020.pdf>

Nigeria Summary- <https://country.eiu.com/nigeria>

NIGERIA Global Transactions Forecast 2020 - https://www.bakermckenzie.com/-/media/files/insight/publications/2019/gtf-2020/gtf2020_factsheet_nigeria.pdf?la=en

Outlook 2021: Eyeballing Major Economic Indicators in 2020 - GDP - <https://www.proshareng.com/news/Reviews%20&%20Outlooks/Outlook-2021--Eyeballing-Major-Economic-Indicators-in-2020---GDP/55633>

Nigeria GDP Annual Growth Rate - <https://tradingeconomics.com/nigeria/gdp-growth-annual>

Nigerian Macro-Economic Indices in one Page - <https://nairametrics.com/2020/08/31/nigerian-macro-economic-indices-in-one-page/>

African Economic Outlook 2021 - <https://www.afdb.org/en/knowledge/publications/african-economic-outlook>

2. Nigeria's Top 10 Exports - <http://www.worldstopexports.com/nigerias-top-10-exports/>

Nigeria | Imports and Exports - <https://trendeconomy.com/data/h2/nigeria/TOTAL>

3. Nigeria's Top 10 Imports - <http://www.worldstopexports.com/nigerias-top-10-imports/>

Nigeria | Imports and Exports - <https://trendeconomy.com/data/h2/nigeria/TOTAL>

4 Forms & Enforcement Of Intellectual Property Rights In Nigeria - <https://www.mondaq.com/nigeria/trademark/1009338/forms-enforcement-of-intellectual-property-rights-in-nigeria#>

Nigeria Profile - https://www.wipo.int/directory/en/details.jsp?country_code=NG

Intellectual Property Law, Nigeria - <http://www.a4id.org/wp-content/uploads/2016/12/Intellectual-Property-Law-Nigeria.pdf>

Protecting intellectual property rights in Nigeria - <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0172219019300092>

PROMOTING AND PROTECTING INTELLECTUAL PROPERTY IN NIGERIA - <https://iccwbo.org/content/uploads/sites/3/2017/01/Promoting-and-Protecting-Intellectual-Property-in-Nigeria.pdf>

5. Compendium of Investment Incentives - <https://nipc.gov.ng/compendium/preface/>

Foreign direct investment in Nigeria - <https://www.dlapiper africa.com/africa-wide/insights/africa-connected/issue-01/foreign-direct-investment-in-nigeria.html>

Investment Treaty Arbitration in Nigeria - <https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=740267b9-37e0-4397-b77e-c202bb0f3127>

Nigerian Investment Promotion Commission Act - <https://investmentpolicy.unctad.org/investment-laws/laws/234/nigeria-nigerian-investment-promotion-commission-act>

Nigeria Overview - <https://taxsummaries.pwc.com/nigeria/>, [https://uk.practicallaw.thomsonreuters.com/w-018-0292?transitionType=Default&contextData=\(sc.Default\)&firstPage=true](https://uk.practicallaw.thomsonreuters.com/w-018-0292?transitionType=Default&contextData=(sc.Default)&firstPage=true)

6 Full Paper: SMART CITY READINESS: A CASE OF NIGERIA - https://www.researchgate.net/publication/344175621_Full_Paper_SMART_CITY_READINESS_A_CASE_OF_NIGERIA

Smart Cities Implementation: Challenges in Nigeria - <https://uwe-repository.worktribe.com/output/1492620/smart-cities-implementation-challenges-in-nigeria>

Nigeria's new smart cities initiative is putting the cart before the horse - <https://techpoint.africa/2017/05/19/nigeria-ready-smart-city/>

The challenges to Lagos becoming a Smart City - <https://techpoint.africa/2016/06/28/lagos-smart-city/>

7. ISON technologies Platforms - <http://www.isontechologies.com/platforms/>

Agriculture Solution - <https://sidmach.com/project/agriculture-solution/>

Galaxy Services - <https://galaxybackbone.com.ng/services/>

CWG-PLC Solutions - <https://cwg-plc.com/our-solutions/>

BIG SOLUTIONS - <https://global.dataplusonline.com/big-solutions/>

8. About us - <https://www.ftsl-ng.com/about-us>

CLEON Products - <http://www.cleonit.com/cooking/index.php/products/cleon-experience-labs>

9. An Overview of the Companies and Allied Matters Act 2020: Prospects and Challenges - <https://journals.unizik.edu.ng/index.php/jcpl/article/download/471/441/1137>

Highlights of the Companies and Allied Matters Act 2020 - <https://drive.google.com/file/d/1ajJIJ5y0GQvTnQvyRqebLujBjDGHXnC3/view>

The new companies and allied matters act (cama) 2020 enhances the ease of doing business in Nigeria - <https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=cc3be00f-c1df-47b0-a14c-eb609e9df15c>

10. The new companies and allied matters act (cama) 2020 enhances the ease of doing business in Nigeria - <https://iclg.com/practice-areas/public-procurement-laws-and-regulations/nigeria>

Invitation To Tender (ITT) for the Execution of Projects Under the Nigerian Communications Commission (NCC) 2019 Budget - <https://www.ncc.gov.ng/the-ncc/stakeholders/tenders-procurements/694-invitation-to-tender-itt-for-the-execution-of-projects-under-the-nigerian-communications-commission-ncc-2019-budget>

Nigeria: Discourse: Executive Order On 'Support For Local Contents In Public Procurement By The Federal Government' - <https://www.mondaq.com/nigeria/government-contracts-procurement-ppp/974798/discourse-executive-order-on-support-for-local-contents-in-public-procurement-by-the-federal-government39>